



BLUELIFEMAGAZINE

SEIZOEN 2016-2017 NUMMER 1 SEIZOEN 2016-2017 NUMMER 2 SEIZOEN 2016-2017 NUMMER 3 SEIZOEN 2016-2017 NUMMER 4



www.facebook.com/fcdenbosch



www.twitter.com/mijnfcdenbosch



www.instagram.com/mijnfcdenbosch

Column Danny Snijders,
Over topsportmentaliteit

Wiljan Vloet,
'Snel zorgen voor topsportklimaat'

Jan-Hein Schouten,
'Elke dag een beetje beter, leuker, gezelliger, trotser en gezonder'

Maarten de Gruyter,
Trots op samenwerking met Juventus

Luuk Brouwers, Sam Kersten en Zija Azizov, nieuwe talenten,
'Een voetballer moet tegenwoordig slim zijn'

HOOFDSPONSOR

SUBHOOFDSPONSOR/NAAMGEVER STADION

LEARNING/DEVELOPMENT PARTNER

ELITEPARTNERS



ruimte voor ruimte



Den Dungen
Nog 1 kavel
€ 392.000,-



Vinkel
Nog 2 kavels
vanaf € 246.000,-



Haarsteeg
Nog 3 kavels
vanaf € 265.000,-

Herpt - Achterweg
Nog 2 kavels
vanaf € 299.000,-

Herpt - Groenstraat
Nog 2 kavels
vanaf € 295.000,-

Den Dungen - Vinkel - Haarsteeg - Herpt

Nog 10 kavels te koop in omgeving Den Bosch

Voor meer informatie kijk op www.ruimtevoorroimte.com
of bel direct met Marij-Ellen Smits 06-53191515

Schrijf je in op de website van Ruimte voor Ruimte voor de nieuwsbrief om op de hoogte te blijven

www.ruimtevoorroimte.com

Van
concept
naar

Reality




TOYOTA

ALWAYS A
BETTER WAY

De Toyota C-HR vanaf 26 november in de showroom!

Met zijn krachtig gevormde carrosserie en coupé daklijn springt de Toyota C-HR direct in het oog. Een auto met rijgedrag waarop u kunt vertrouwen. Stuur nauwkeurig en rijdt responsief, wat zorgt voor een crossover die net zo prettig voelt als een dynamische hatchback. Waan uzelf in een high tech, maar comfortabele cockpit. Via het centrale 8-inch touchscreen bedient u het nieuwste Toyota Touch® 2 multimedia-systeem, de automatische airconditioning en de sfeerverlichting. Vanaf 26 november in de showroom, maar nu al te ontdekken op toyota.nl!

Let's go! 

Gemiddeld brandstofverbruik 3,8 L /100km (26,3 km/L) tot 6,3 L /100 km (15,9 km/L), CO2 86-144 gr/km.

*Wijzigingen voorbehouden. Importeur: Louman & Parqui B.V. Meer info: bel gratis 0800-0369 of ga naar www.toyota.nl

Jos van Boxtel

Middelrode, Haffertsestraat 21, 073-5032911 | 's-Hertogenbosch, Hervensebaan 11, 073-6496633 | Oss, Longobardenweg 21, 0412-643355 | www.josvanboxtel.nl

INHOUD

COLUMN 5
 Danny Sniijders

SNEL ZORGEN VOOR TOPSPORTKLIMAAT . 7
 Door Wiljan Vloet

IN GESPREK MET 11
 Frans van Gaal in gesprek met de nieuwe president-commissaris van FC Den Bosch, Jan-Hein Schouten

INTERVIEW 15
 Met Maarten de Gruyter

IN GESPREK MET 17
 Aanstormende talenten Luuk Brouwers, Sam Kersten en Zijia Azizov

SAMENWERKING 19
 FC Den Bosch trots op samenwerking met Juventus

NEW HEROES 21
 Roel van der Krabben over een nieuw initiatief van Jan Schouten

BUITENSPEL 23
 Over Jonas Heymans

VAN WANROOIJ BOUW & ONTWIKKELING 25

ZE KEKEN TEGEN MIJ OP 27
 Over Guido van de Kamp

SUPPORTER IN BEELD 29
 Meer jongens uit eigen stad

BUSINESSCORNER 30

CLUBGEGEVENS 33

COLOFON

Blue Life Magazine Seizoen 2016-2017 Nummer 1, november 2016 **Hoofd- en eindredactie** Frans van Gaal **Redactie** Frans van Gaal, Geert Kastelijn, Alexandros Moundreas, Danny Sniijders, Ilse Witlox, FC Den Bosch **Fotografie** Henk van Esch **Adreswijzigingen en verzending** Guido van de Kamp, g.vandekamp@fcdenbosch.nl **Uitgever** ZPRESS Sport **Acquisitie** ZPRESS Sport, Michel Loopik **Financiële administratie** ZPRESS Sport, Postbus 1015, 3300 BA Dordrecht, Tel: 078-6397070, Fax: 078-6397071 **Vormgeving** Leroy de Roo, ZPRESS Studio **Druk** All Print Group





VAN DER VALK HOTEL NULAND - 'S-HERTOGENBOSCH

In het gezellige Brabantse land, nabij 's-Hertogenbosch ligt aan de A59 Van der Valk Hotel Nuland. Het Van der Valk Hotel Nuland is dé ideale plaats om uw vergadering, training of evenement tot een succes te maken. De unieke locatie aan de A59 zorgt voor een goede bereikbaarheid. Bovendien beschikt het hotel over 400 gratis parkeerplaatsen.

De zalen van Hotel Nuland zijn recentelijk gerenoveerd, multifunctioneel en geschikt voor zowel kleine als grote gezelschappen. Een congres tot wel 800 personen of een vergadering, training, cursus of een gezellig personeelsfeest; in hotel Nuland bent u aan het juiste adres! Uw bijeenkomst wordt vakkundig begeleid en strak georganiseerd, met maximale aandacht voor u en uw gasten. Samen met een toegewijd banquetteam, maken wij uw vergadering, presentatie, beurs of evenement tot een succes. De sfeervolle kamers van Hotel Nuland zijn van alle gemakken voorzien. Kamers met luxe douche en/of bad, toilet, telefoon, kluisje, tv, gratis Wi-Fi. De comfortabele box spring bedden en de rustige ligging van het hotel bieden u een goede nachtrust. Naast de comfortkamers kunt u ook nog kiezen voor diverse luxe ingerichte suites met een groot bad en sfeervolle openhaard.



Hotel Nuland - 's Hertogenbosch

Rijksweg 25, 5391 LH Nuland
073-5342534
info@nuland.valk.com
www.hotelnuland.nl



VAN SCHAYK v.o.f.

ADMINISTRATIE- EN BELASTINGADVIESKANTOOR

Pater van den Elsenlaan 21 - 5462 GG Veghel - Tel.: 0413 - 292894
mail@vanschaykvof.nl | www.vanschaykvof.nl

Van Schayk maakt u wegwijs in de wereld van administratie en belastingen

Meer weten over onze dienstverlening?
Neem vrijblijvend contact met ons op om te kijken
wat Van Schayk voor uw bedrijf kan betekenen.

DIENSTVERLENING OP MAAT



Onze wereld

De wereld van bouwen en wonen verandert snel. Innovaties, kostenreducties, samenwerkingsverbanden en ga zo maar door. Van Wanrooij Bouw & Ontwikkeling veranderde in meer dan 40 jaar tijd mee, mede in het belang van de klant. Tegelijkertijd vraagt diezelfde klant wel om een persoonlijke benadering. Van Wanrooij is en blijft een familiebedrijf. Een vertrouwd gezicht in een veranderende wereld.

Onze werken

Met enkele honderden woningen per jaar behoort Van Wanrooij tot de grotere spelers in de regionale bouwwereld. Ook ontwikkelt Van Wanrooij bedrijfsmatig onroerend goed. Daarnaast is het bedrijf actief in grondexploitaties, complete bestemmingsplannen en binnenstedelijke herontwikkelingen. De fraaie werken die Van Wanrooij realiseert staan voor kwaliteit en duurzaamheid.

Onze waarden

Zowel klanten als de medewerkers merken dat ze te maken hebben met een familiebedrijf. De mensen van Van Wanrooij kennen korte lijnen en maken waar wat ze beloven. Ze gaan voortvarend te werk, waarbij ze blijven waken voor de kwaliteit. Van Wanrooij geeft waarde, economische waarde én waardering.

VAN WANROOIJ
BOUW & ONTWIKKELING
www.vanwanrooij.nl

Topsportmentaliteit

De lokale krant smult van de -veronderstelde- onrust bij FC Den Bosch. De seizoenstart is teleurstellend en binnen en buiten de club zijn er allerlei mensen die een mening hebben over andere mensen. Dat is van alle tijden en voorspelbaar. Niets menselijks is mensen immers vreemd.

Door: Danny Sniijders

De 'usuals suspects' zijn vrijwel altijd de pineut als de prestaties op het veld tegenvallen. Naast de trainer zijn dat – bij elke club overigens en in willekeurige volgorde-: de selectie, de samensteller van de selectie, de eindverantwoordelijk directeur en het bestuur. Deze instantie stelde de directeur aan en maakte hem eindverantwoordelijk, stelde de trainer aan, hield de samensteller van de selectie aan, etcetera, etcetera.

Het helpt niet echt dat bovengenoemde personen ook weer naar elkaar wijzen. Dat gebeurt dan meestal net als die andere persoon er niet bij is. Ook dat is van alle tijden en van alle clubs. We zijn allemaal mensen.

Daar hoeven we dus ook bij FC Den Bosch niet omheen te draaien. Het gaat dan vooral om verantwoordelijkheid. Maar wie is eigenlijk verantwoordelijk voor de prestaties op het veld? Is dat de trainer? Of... de spelers zelf? Of... de samensteller van de selectie? Of... de algemeen directeur? Die moet immers voldoende commerciële gelden binnenhalen om voldoende goede spelers te kunnen betalen. Of... is dan toch het bestuur dat al deze mensen heeft aangesteld en al deze mensen richting moet geven verantwoordelijk? Of is er sprake van een gezamenlijke verantwoordelijkheid?

In de opinie van velen krijgt één iemand vaak de schuld. Dus: één van bovengenoemde mensen. Dat is menselijk en makkelijk: het ligt aan één iemand, die moet weg en dan worden we weer gelukkig, winnen we weer wedstrijden en gaan we naar de eredivisie.

Maar is dit zo? Is het niet veel meer een optelsom van meerdere factoren en personen? Moet niet iedereen veel meer in de spiegel kijken? En zichzelf de vraag stellen: wat heb ik zelf gedaan om de club waar ik van hou beter te maken? Stel ik mij voldoende nederig en dienstbaar op aan de club? Wil ik elke dag echt resultaat bereiken om de club verder te helpen? Of ben ik niet echt bereid een stap extra te zetten en naar mijzelf te kijken?

Dit is niet de plaats om te concluderen of oordelen. Ik verkeer ook niet in de juiste (kennis-)positie om te oordelen. Dat laatste doe ik dus ook niet. Ik hoop wel dat de club – en dan ook echt iedereen - eens de balans opmaakt. Daarna delen we met de hele groep de uitkomst. Het is allerminst zweverig om met elkaar in conclaaf te gaan en elkaar de waarheid te zeggen. Doe je dat vanuit een positieve insteek, dan kan dat veel goeds brengen.

Terug naar de basis. Dat betekent: nederig en dankbaar zijn dat je bij deze club mag werken als bestuurder, sporter of medewerker. Daarna spreken we af wat we samen willen bereiken. We spreken ook af hoe we onze doelen gaan bereiken. Daarbij bewaren we het goede en wat minder goed is verbeteren we. We stellen concrete doelen op alle vlakken. Er zijn geen excuses. We beginnen helemaal vanuit nul. Elke dag willen we iets beter worden dan de dag er voor.

Zo'n aanpak is de voetbalwereld vreemd. Het gebeurt niet of zelden in de voetballerij. In het bedrijfsleven, bij non-profit instellingen en de overheid op topniveau is dat wel het geval. Het werkt namelijk. Dat is bewezen. Zeker als we een plan elke maand toetsen en controleren aan de hand van de concreet gestelde doelen. Dan kun je een sprint inzetten en bereik je meer dan zonder plan.

Ook dat is topsportmentaliteit.





Bent u op zoek naar een specialist in telemarketing?
Worden er niet genoeg leads aangeleverd door uw sales team, of zien ze tegen de koude acquisitie op?

Verstaat u uw vak, maar is verkopen niet uw sterkste punt?
Belzaken neemt het traject graag van u over om er voor te zorgen dat het balletje wél gaat rollen!

- Agendaplanning
- Leadgeneratie
- Opvolgen van acties en offertes
- Relatiebeheer

Wat wij u kunnen bieden.

- Het opvolgen van bestaande klanten om die na te bellen van bepaalde acties
- Het nabellen van uw klantenbestand voor een update van de gegevens en hun wensen
- Een enquête afnemen
- Het koude bellen naar niet bestaande klanten en het maken van een afspraak
- Of een campagne voor een nieuw product aan te bieden
- Een combinatie is natuurlijk ook altijd mogelijk

073-6409309 | info@belzaken.com | www.belzaken.nl



integralis
Arbo & HRM



Het verschil;
persoonlijke aandacht!

www.integralis.nl

Onze klantgerichte aanpak heeft bij FC Den Bosch bewezen succesvol te zijn.
Hierin onderscheiden wij ons van de grotere Arbo organisaties;
wij leveren maatwerk op alle onderdelen van onze dienstverlening.
Bel ons voor een vrijblijvende afspraak: 088 099 0660

Integralis: Arbo & HRM diensten

ZELF BLIJVEN
INPAKKEN, OF IS
HET TIJD VOOR
UITBESTEDEN?

Heb je al een webshop maar wil je niet de aandacht en tijd verliezen met het verwerken van je orders? Bekijk dan alle mogelijkheden van Pakjesfabriek.nl

Wij kunnen het volledige operationele traject van je webshop uit handen nemen voor dezelfde prijs als de pakketzegel op het postkantoor. Inderdaad: € 6,95 ALL-IN voor de complete verwerking van een webshoporder. En dat al vanaf 25 orders per maand. Daarnaast krijg je direct inzicht in de voorraad en real-time voorraadinformatie. Zo kun je direct schakelen bij een tekort. Dit is niet alleen voor de grote webshops. Juist voor het MKB staat Pakjesfabriek.nl graag klaar!

Kijk voor meer informatie op www.pakjesfabriek.nl

PAKJESFABRIEK
WEBSHOPS & FULFILLMENT



Uw verzendkosten onder controle?

S A M | the mail Company

Bel S.A.M.! Specialist in het printen, couverteren, sealen en verzendklaar maken van al uw directmailacties of pakketverzendingen.
Meer info? Kijk op www.samm.nl of bel met 0418 - 63 23 83

'Snel zorgen voor goed topsportklimaat'

Enkele uren voor de – met 0-2 gewonnen - uitwedstijd tegen RKC sprak ik met hoofdtrainer Wiljan Vloet. Het interview gaat deze keer niet over het eerste elftal of over de prestaties, maar over het topsportklimaat waar Vloet keihard aan werkt. In zijn visie is het creëren van een topsportklimaat cruciaal. Het is indrukwekkend om te horen hoe gemotiveerd Wiljan Vloet is om FC Den Bosch weer op de kaart zetten. Een gesprek met de trainer.

Door: Geert Kastelijn

De trainersloopbaan van Wiljan Vloet is voor de meeste voetbal-liefhebbers wel bekend. FC Den Bosch was in 2001 zijn eerste club waar hij hoofdtrainer was. Zoals hij zelf zegt: 'FC Den Bosch was mijn eerste liefde'. Via Roda JC, Sparta, ADO, PSV, NEC en daarna een bestuursfunctie bij Sparta kwam hij vijftien jaar later weer op het veld van De Vliert terecht.

Topsportklimaat

Wat is eigenlijk een 'topsportklimaat'? Die vraag leidt tot een gedreven verhaal van Wiljan Vloet zelf. Hij vertelt met veel enthousiasme over zijn visie. 'Een topsportklimaat houdt voor mij twee dingen in. In de eerste plaats: Het moet elke dag één procent beter. Dat geldt voor de spelers en de trainers maar ook onze organisatie. In de tweede plaats: het is belangrijk dat de spelers hun volledige focus kunnen leggen op voetbal. Daarvoor zijn ze hier. Elke dag zijn we druk bezig om aan deze twee punten te werken'.

Steeds beter

Vloet vult aan: 'Voor elke speler maken we een individueel programma. Daarin staan vijf aspecten centraal: techniek, tactiek, fysiek, mentaal en teambuilding. Op al die punten willen we de spelers echt beter maken. Naast de spelers als voetballer beter maken hebben we ons ook als taak gesteld aan hun sociaal-maatschappelijke positie te werken. Als ze als speler niet succesvol mochten zijn in het voetbal dan moeten ze door kunnen in de maatschappij'.

Hij vervolgt: 'Ze moeten steeds beter en professioneler worden. Als voorbeeld noem ik altijd het trainen met hartslag. We kunnen tegenwoordig real time - tijdens de training - zien of de jongens datgene leveren wat we willen dat ze doen. We kunnen ze zo veel beter coachen en begeleiden'.

Team voorop

Hoe ziet de trainingsweek van Wiljan Vloet eruit? Hij legt uit: 'Elke maandag als de spelers op de club komen ligt er een individueel weekschema klaar. We hebben een cyclus van zes weken. Na elke cyclus doen we een test of het inderdaad de groei heeft gebracht die we ervan verwachtten. Daarna volgt een nieuw programma. De ene speler heeft andere oefeningen nodig om te groeien dan de ander. Op maandag en dinsdag besteden we veel individuele aandacht aan de spelers. Dat doen we in gesprekken maar ook via individuele oefeningen'.

Vloet geeft een voorbeeld: 'De spelers moeten aan zichzelf wer-

ken en dat doen we onder meer met behulp van de wedstrijd-analyses. Ze kunnen de wedstrijdbeelden thuis bekijken en moeten vragen beantwoorden. Wat had je in de eindfase beter kunnen doen om de bal wel van je medespeler te krijgen?

Spelers moeten zelf nadenken over hoe ze beter kunnen worden. Daar praten we dan met de technische staf met ze over door. Dat was in het begin wat onwennig maar het werkt nu goed. Vanaf woensdag gaan we dan met het team aan de slag en werken we naar de wedstrijd dag toe tijdens de trainingen maar ook in de collegiale sfeer. Wat kun je doen voor je medespeler? Teambuilding is daarbij heel belangrijk als we goed willen presteren tijdens de wedstrijden.'

Voetbal- én maatschappelijke loopbaan

Vloet is ook erg blij met de samenwerking met sponsor Schouten & Nelissen, trainings- en opleidingsinstituut in persoonlijke ontwikkeling en coaching. Alle spelers krijgen een competentietest en worden daarna begeleid. Daar kunnen zowel spelers als technische staf hun voordeel mee doen. Voor FC Den Bosch is het belangrijk om te weten hoe spelers in elkaar zitten. 'We zoeken spelers die passen in het DNA van FC Den Bosch. Niet alleen op het veld, maar ook met betrekking tot de sociaal maatschappelijke rol die de speler wil vervullen. Als er uitkomt dat een speler na zijn carrière iets in de autobranche wil doen dan koppelen wij hem aan sponsors die in deze branche werkzaam zijn'.

DNA van de club

Wat is dan het DNA van FC Den Bosch? Wiljan heeft de definitie klaar: 'Een speler van FC Den Bosch wil altijd applaus van de eigen supporters. Ook al win je niet, je moet het veld verlaten met het gevoel dat je voor iedere meter gegaan bent. De speler houdt ook rekening met de vele vrijwilligers en draagt bij aan de Brabantse, gemoedelijke sfeer bij de club. FC Den Bosch heeft ook haar eigen speelstijl en cultuur. Een FC- speler draagt bij aan voetbal als spektakel. Hij doet mee in het combinatievoetbal en koppelt zijn individuele klasse aan een dosis gezonde werkklust en vermaak. Een FC Den Bosch-voetballer is creatief, heeft lef, is Bourgondisch, soms iets te brutaal, grote mond, klein hart. Ziedaar het DNA van de club'.

Vloet onderstreept het belang van een eigen jeugdopleiding. 'Als je een DNA creëert van het eerste elftal dan is het heel belangrijk om die facetten al mee te geven aan de spelers in de jeugdoplei-

"Teambuilding is heel belangrijk als we goed willen presteren"



**DREAMS DON'T WORK
UNLESS YOU DO**

YOUNG
BY SCHOUTEN & NELISSEN



YOUNG
BY SCHOUTEN & NELISSEN

WORK, HEALTH & LIFEBALANCE

Dé online community van young professionals voor young professionals.
Kijk snel op www.young-sn.nl of volg ons via onze socials.

"Ik ben de hele dag bezig met die één procent beter."

ding. Die spelers lopen hier soms acht jaar rond. Die passen dan perfect in het DNA van het eerste elftal waardoor de kans op succes veel groter is. Maar dat kost tijd, dat kunnen we niet morgen al gerealiseerd hebben. Daarom moeten we eigenlijk zo snel mogelijk weer een eigen jeugdcomplex hebben'.

Van ver komen

De vraag is natuurlijk hoe ver we eigenlijk zijn in de ogen van Wiljan. Hij zegt hierover: "Toen ik in 2002 de club verliet hadden we een topsportklimaat. Helaas is dat weggezaakt. We hebben geen eigen jeugdopleiding meer en in mijn eerste maanden liep ik tegen allerlei zaken aan die niet goed waren geregeld. Van het ontbreken van handdoeken in de kleedkamer tot het verzorgen van de gezonde en voedzame lunch voor de spelers. Dat zijn we nu allemaal aan het omzetten. Probleem is dat je het makkelijk kunt zeggen, maar dan moet je het nog wel gaan doen. De organisatie moet veranderen. En dat levert niet altijd meteen resultaten op, waardoor mensen gaan twijfelen. We moeten niet bang zijn voor de reacties, de kans dat we gaan winnen is vele malen hoger als we het

goed voor elkaar hebben in de basis. Natuurlijk kunnen we niet alles doen wat we willen, maar binnen onze mogelijkheden moeten we de goede stappen maken. Ik vind dat het te midden van het veranderingsproces fantastisch doen. Ik ben tevreden over wat we op dit gebied het afgelopen jaar hebben bereikt en ik hoop dat we vast blijven houden aan deze filosofie. We moeten wel meer openheid geven aan sponsors en supporters, ze moeten weten dat er heel veel gebeurt. Ze moeten weer hoop krijgen'.

Clubtrots

Vloet sluit af met een duidelijke wens. 'Ik ben de hele dag bezig met die één procent beter. Dat betekent een cultuurslag. Die wil ik begeleiden. Ik heb bereikt wat ik heb willen bereiken in m'n carrière. Daar ben ik trots op. Maar nu wil ik trots zijn op iets wat ik neerzet bij deze club. Ik wil een topsportklimaat creëren bij FC Den Bosch. Ik wil dat we FC Den Bosch weer met trots uitspreken. Mensen moeten weer gaan zeggen: wat een sfeer, wat een talenten en wat een club! De clubtrots moet terug. Als dat terug is dan ben ik tevreden'.





Aspiratie Coaching

...biedt maatwerk
lifecoach en studentencoach

- Na eindexamen: studiekeuzebegeleiding
- Vastgelopen in een studie: zoek je naar een alternatief perspectief?
- Nare ervaringen verwerken?
- Stappen zetten in je carrière?
- Assertief worden.

BOXTELSEWEG 24A | 5261 ND VUGHT | 06 21 61 77 77
WWW.ASPIRATIECOACHING.NL




Geert Roovers



Bouw & Timmerwerken

Nuland - T 06 12 22 65 92
www.geertrooverstimmerwerken.nl



Taxicentrale "De Meierij"

073-656 16 00
Vught - 's-Hertogenbosch
Schijndel

0413-47 77 77
St. Oedenrode

0411 63 18 08
Boxtel - Liempde

www.demeierij.nl
info@demeierij.nl

Autobedrijf van der Kallen



In- en verkoop van gebruikte auto's

Hans van der Kallen
Deutersestraat 21
5223 GV 's-Hertogenbosch
M 06 53453920
T 073 6215252
E vdkallen@scarlet.nl

100% VOETBAL

— PRINCEN SPORT —

Graafseweg 62 - 5213 AM Den Bosch
Tel: 078 - 613 87 85
De schoenleverancier van FC Den Bosch



Seizoen na seizoen uw groen in vorm



BROUWERS GROENPROJECTEN
www.groenprojecten.nl



DELMEIRE

KWALITEIT STAALWERKEN

Sander Delmeire
06-20899369

Bedrijventerrein Kruisstraat
Biestkampweg 25A
5249 JV Rosmalen

info@dksrosmalen.nl
www.dksrosmalen.nl



Frans van Gaal in gesprek met de nieuwe president-commissaris van FC Den Bosch, Jan-Hein Schouten

'Elke dag een beetje beter, leuker, gezelliger, trotser en gezonder'

'Ik kijk met enthousiasme uit naar deze mooie uitdaging en heb veel zin om aan de slag te gaan.'

FC Den Bosch heeft een nieuwe voorzitter. Jan-Hein Schouten nam onlangs het stokje over van Maarten de Gruyter als voorzitter van de Raad van Commissarissen van FC Den Bosch. Jan-Hein komt uit een echt FC Den Bosch-nest. Vader Jan Schouten was tussen 1994 en 1999 voorzitter van de club en is met zijn bedrijf Schouten & Nelissen ook al jarenlang sponsor. Zoon Jan-Hein, eigenaar van Digital Marketing Bureau Digital United, is ook sponsor en sinds een jaar lid van de Raad van Commissarissen.

Door: Frans van Gaal

'Ik kijk met enthousiasme uit naar deze mooie uitdaging en heb veel zin om aan de slag te gaan', reageert Jan-Hein. 'Het zal zeker geen appeltje eitje worden, we zijn de goede weg ingeslagen de afgelopen jaren maar hebben een behoorlijk hobbelige weg af te leggen nog. Op veel gebieden'.

Waar het naartoe zou moeten? 'Om te beginnen bepaal ik dat niet alleen. Bij het aanvaarden van een rol als deze moet je oppassen dat je niet direct allerlei mooie dromen oppert waar je na niet al te lange periode op terug moet komen. Gelooftwaardigheid is heel belangrijk voor me en die koester ik. Dus kiezen we als RvC en directie voor een aantal onder-

werpen waar we stap voor stap beter in willen worden. En dan kom je snel terecht bij de belangrijke zaken als publiek, sportief en zakelijk. Voor deze onderwerpen hebben we veel verbeterpunten en die gaan we langzaam maar zeker invoeren. Zodat we elke dag een beetje beter, leuker, trotser en gezonder worden.

Samen met anderen

Jan-Hein vindt dat die verbeterpunten op alle fronten moeten doorwerken. 'De club is niet van mij, niet van de RvC of de supporters alleen. Het is een dooddouner maar hij is van ons allemaal. Dat betekent dat je mag mopperen op je club maar



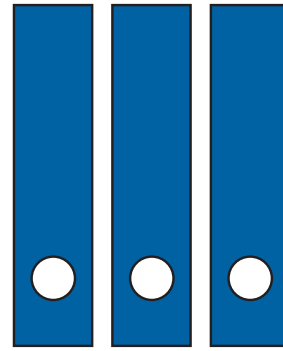
**Een nieuwe speler
in het veld**

Echt 'nieuw' zijn we niet, we verzorgen en bezorgen al ruim 10 jaar post en pakketten. En nu ook in 's-Hertogenbosch.

depostBode

depostbode.com

met
vriendelijke
groet



Administratiekantoor C. van Iersel B.V.

Jagersbosstraat 10
5241 JT Rosmalen

tel.: 073-5210068

fax: 073-5210686

e-mail: Info@cvaniersel.nl

Bent u ondernemer in het midden- en kleinbedrijf, wij verzorgen voor u de complete financiële administratie, geheel aan uw wensen aangepast.

Neem contact met ons op voor een vrijblijvende afspraak.

Voor:

- Complete verzorging van uw financiële administratie.
- Belastingzaken en adviezen.
- Bedrijfseconomische adviezen.
- Alle voorkomende fiscale aangiftebijlatten, óók voor particulieren.
- Complete automatisering van uw administratie.
- Geautomatiseerde loonadministratie.



EGARD
MEDIATORS

Scheiden in goed overleg

**GRATIS EN VRIJBLIJVEND
INLOOFSPEEKUUR**

Wekelijks op vrijdagochtend
tussen 9.00 en 11.00 uur.



- complete scheiding
- zakelijke mediation
- nalatenschapsmediation

Grotestraat 6, Drunen
0416 – 855034
www.egard-mediators.nl



Kijk voor alle opleidingen op www.kw1c.nl

Open Dag
Zaterdag 26 november 2016
Open Avond
Dinsdag 31 januari 2017
Informatieavond
Dinsdag 11 april 2017
Informatiemiddag
Dinsdag 20 juni 2017

Regionaal Onderwijs Centrum voor mbo, vavo en educatie

als iets mede van jou is dan heb je de plicht de club te verbeteren. Gratis zeiken is er voor mij niet bij. Doe je dat toch? Lekker wegblijven. Begrijp me goed: mopperen mag altijd, en natuurlijk hebben we allemaal wel eens het idee dat het een K-club is, maar hey, dan wel onze K-club.

Jan-Hein voegde de daad bij het woord en riep de blog metheelonshart.nl in het leven: 'Ja als je wilt dat mensen die zich verbonden voelen met onze club, zich uitspreken, dan geef je ook inzicht waar je mee bezig bent. Je geeft ze dan ook de ruimte te reageren of ideeën in te brengen. Dat doen we dus met een blog. Voorlopig houden we hem gedurende 'mijn' eerste 100 dagen als voorzitter aan. Eens kijken of dat werkt, zo niet: dan trekken we de stekker eruit en gaan we het op een andere manier proberen'.

Koffie

Het bericht over de wisseling van de wacht is nog maar enkele dagen oud als een groot aantal betrokkenen bij FC Den Bosch een mail van Jan-Hein krijgt. Daarin staat onder meer: 'Ik wil zo snel als mogelijk met een aantal belangrijke mensen van FC Den Bosch om de tafel voor een kop koffie. Niet om stroop te smeren, maar voornamelijk om je deelgenoot en liefst ook medeproducent te laten zijn van datgene wat FC Den Bosch pakweg de komende drie jaar moet worden'.

Jan-Hein: 'Samen met de vele betrokken stakeholders wil ik vanuit een lange termijnvisie en een realistische sportieve ambitie verder bouwen aan een stabiel en gezond FC Den Bosch. Ik vind het belangrijk dat we FC Den Bosch haar identiteit teruggeven. En vooral ook aftasten en aan gaan voelen wat die identiteit is.'

Verklooien

De laatste jaren waren niet de makkelijkste in de geschiedenis van de club. Financiële problemen, gedoe met 'supporters' en een gemanipuleerde uitzending over een sjeik die de club zou kopen. Het deed zelfs landelijk veel stof opwaaien. Het heeft veel energie gekost. Jan-Hein hierover: 'Mijn voorganger Maarten stond als een trappelend paard aan de start. Hij gaf maximaal energie aan de club en dat leverde veel op, ook onzichtbaar. Iedereen kijkt naar de ranglijst om te zien hoe het gaat met de club, geloof me: achter de coulissen werkte Maarten enorm veel weg aan energievreters.' Of hij die energie niet liever aan andere zaken had willen besteden? 'Wat denk je! Natuurlijk. Niks is slopender dan om geld te moeten vragen om gaten te dichten die jij niet veroorzaakt hebt. Of een club te verdedigen die wordt afgemaakt in de media.'

Of het Jan-Hein ook kan overkomen? 'Ja, omdat je ondanks alle controle die je denkt te hebben het altijd blijkt dat er toch iets tussendoor fietst. Heel Nederland hangt van de protocollen en controlechecks aan elkaar maar vlekkeloos is het nog steeds nergens en dat wordt het ook niet. Dus moeten we ons naast het belangrijke thema 'identiteit' richten op geld. Wat komt er binnen? Wat gaat eruit? Hoe kunnen we meer binnenkrijgen? Het lijkt het echte leven wel. Alleen presteren we het als voetbalclubs in de volle breedte om dat gewoon te verklooien'.

Geld en talentontwikkeling!

Dat moet dus nog beter? Jan-Hein hierover: 'Ja! Wij kunnen echt meer geld verdienen en minder uitgeven ook al varen we scherp aan de wind. Om meer geld te verdienen moeten we alles tegen het licht houden. Of ik een voorbeeld heb? Ja! Ik geniet van het succes van mijn maatje, overbuurman en oud-FC Den Bosch-medewerker Manfred Laros. Ik kijk met bewondering en grote leergierigheid naar de wederopstanding van zijn club Sparta Rotterdam. Dat kan bij FC Den Bosch ook. Het is nog niet zo lang geleden dat Sparta een krommervol bestaande leidde in de Jupiler league. Inmiddels is de club een leverancier van talenten die uitzwerfen over de eredivisie en zelfs Europa. Dat zaadje zouden we ook kunnen planten. Duurzaamheid in de ontwikkeling van talenten. Het is veel te lang geleden dat we een volgende Ruud van Nistelrooij, Anthony Lurling of Theo Lucius hebben afgeleverd! Die zijn inmiddels alle drie gestopt met voetbal, en wat is er in de tussentijd van dat kaliber losgekomen? Niks. Dat mogen we ons allen aanrekenen. Dat moet gewoon beter!'

Net een tikkie anders

Jan-Hein ging als jong ventje op zondag naar de Sint-Jan in 's-Hertogenbosch, met oma mee. 'In mijn gedachten en die van de Bosschenaar blijft de Sint-Jan het belangrijkste icoon van de stad. Dan is er voor een Bossche voetbalclub toch geen mooiere start van het seizoen dan een season kick-off in de Sint-Jan. Ik hou van dat eigenzinnige, die cult, het koesteren van wat je bent. We moeten dat echt bij onszelf zoeken. En dichtbij onszelf blijven.'

Hoe hij dicht bij zichzelf blijft in zo'n krachtenveld? Jan-Hein antwoordt: 'Als ondernemer ben ik natuurlijk wat vrijer van geest en dat moet ik koesteren. Verwacht van mij niet louter conformisme. Ga er maar vanuit dat ik op veel wedstrijddagen in een t-shirt rondloop. Niet als statement, maar ook ik wil dichtbij mezelf blijven. En als ik dan de enige voorzitter in het betaald voetbal ben die geen pak draagt... Prima toch? We moeten als club die we zijn niet naar anderen kijken. We zijn al zo mooi van onszelf. Daar moeten we meer ruimte aan geven. Een beetje cult is ook niet lelijk! Kortom genoeg te doen dus. Maar ik heb er zin in'.

'Ik hou van dat eigenzinnige, die cult, het koesteren van wat je bent.'




in
Hotel
Nuland

CASINO

Nuland

Geniet van een gezellige avond vol spanning en ontspanning.

Uw welkomstdrankje en hapje staat voor u klaar.

Loop gerust eens binnen, de entree is **GRATIS!**

Casino Nuland • Rijksweg 25 • Nuland • Toegang vanaf 21 jaar
WWW.CASINONULAND.NL • Speel bewust

HELMEX
AFBOUW

**GESPECIALISEERD IN
BUITENSTUKWERK & BUITENGEVELISOLATIE**



073 888 9688

INFO@HELMEX.NL

WWW.HELMEX.NL

Een interview met Maarten de Gruyter,
afcheid nemend president-commissaris van FC Den Bosch

'MKB-bedrijf met de complexiteit van een beursgenoteerde onderneming'

Maarten de Gruyter treedt terug als president-commissaris van FC Den Bosch. 'En... ik trek mij helemaal terug. Ik wil niet over mijn graf regeren. Het is nu aan Jan-Hein Schouten om het roer over te nemen. ik blijf sponsor en supporter. Dat laatste ben je immers voor het leven. Ik kom ook al vanaf mijn tiende jaar kijken.'

In september 2013 trad Maarten aan. Hij werd al meteen geconfronteerd met grote financiële problemen. 'Er kwamen echt lijken uit de kast'. Maarten vervolgt: 'Toen ik in september 2013 als voorzitter aantrad, bevond de club zich op meerdere fronten in onrustig vaarwater. In bestuurlijk, organisatorisch en financieel opzicht'.

Maarten is, na kennisname van de financiële "dammage", op zijn zachtst 'not amused' maar gaat natuurlijk door. En na zo'n dieptepunt volgt toch snel iets moois. 'Een vijftal bedrijven toonde zich na telefonische benadering door mij onmiddellijk bereid om te helpen. Da's dan weer het mooie. Je krijgt ook altijd steun. Voetbal emotioneert, soms negatief, meestal positief'.

'Nepsjeiks'

Maarten is nog maar twee maanden in dienst als de club in de maling wordt genomen door een nepsjeik. De gesprekken werden opgenomen met een verborgen camera. De beelden waren te zien op PowNews. Heel Nederland kijkt mee. De medewerker van FC Den Bosch wilde in het gesprek onder meer garanderen dat er geen homo's op het veld bij Den Bosch staan. Michael van Praag, baas van de KNVB, reageerde ietwat overtrokken en woedend: 'Het is stuitend en misselijkmakend wat ik zag en hoorde'. Maarten haalt nu de schouders op maar zegt: 'Van Praag wist van niks. Hij had niet eens de moeite genomen om contact met ons op te nemen. Hij reageerde buiten proporties op ons'.

Het was een dieptepunt. 'Maar, dat is nu het mooie van de emotionele kant van voetbal, de spelers en supporters gingen er zo goed mee om. Ze trokken de affaire in het belachelijke. Supporters waren gekleed als 'nepsjeiks'. En we wonnen bij De Graafschap met 3-5. Het was al de vierde overwinning op rij voor ons. We gingen een heel goede tijd tegemoet en werden uiteindelijk vierde. Een hoogtepunt vlak na een dieptepunt, kun je zeggen. Dat kan ook in het voetbal en maakt het mooi'.

Crisismanager

Maar die emotie in het voetbal blijft lastig te managen. Maarten hierover: 'Ja, kijk je naar de omzet van een club als FC Den Bosch, dan praat je over een MKB-bedrijf met drie tot 3.5 miljoen euro in omloop. Maar als je naar alle belanghebbenden of stakeholders kijkt, dan ligt het toch veel gecompliceerder. Dan lijkt het of je met een complex beursgenoteerd bedrijf bezig bent. Maar zo'n groot bedrijf heeft een grote, professioneel werkende staf. Bij een club als FC Den Bosch is het vrijetijdswerk'.

Van zijn voornemen om te gaan bouwen kwam niets terecht, De Gruyter is drieënhalve jaar lang alleen maar bezig om FC Den Bosch overeind te houden. In een interview in het Brabants Dagblad zegt hij: 'Ik ben eigenlijk al die tijd een crisismanager geweest. En dat vrat energie. Nu we eindelijk zover zijn dat de club daadwerkelijk een stap kan gaan zetten, dat we op financieel gebied gaan promoveren naar

categorie 2 van de KNVB, is voor mij dan ook het moment gekomen om terug te treden. Het is nu aan mijn opvolger om te gaan bouwen.'

Altijd wat te doen

Maarten woont in Aerdenhout bij Haarlem, hij werkt vanuit een karakteristiek en eigentijds bedrijfspand in Amsterdam-Noord. 'Dan is Den Bosch even ver weg. Ga ik naar de bakker in Haarlem, dan vraagt niemand mij hoe het met FC Den Bosch gaat. Al is er nog zoveel aan de hand. Dat helpt allemaal relativieren. Aan de andere kant, de afstand vraagt ook extra inspanning, al was het maar vanwege de reistijd'.

'Vlakjes' is het tijdens Maartens voorzitterschap nooit verlopen. 'Je maakt dieptepunten mee en ook weer hoogtepunten. Het bereiken van de kwartfinale in het afgelopen seizoen van de bekerstrijd was iets moois voor de club, de thuisnederlaag van 3-2 tegen de amateurclub VVSB was een bizar dieptepunt.

Een trainer tussentijds moeten ontslaan als René van Eck, het gaat je niet in de kouwe kleren zitten. Gewoon een fijne man en een cultheld. Daar staat dan weer dat mooie gala op 23 juni jl. tegenover. Meer dan 300 mensen bij iets dat georganiseerd werd rond een voetbalclub die zestiende was geëindigd in de Jupiler league. Er werd veel geld opgehaald. En zo'n Ruud van Nistelrooy die zijn afkomst niet verloochent, mooi hoor. Ik ben er ook van overtuigd dat er meer dan voldoende commercieel draagvlak is voor een leuke club als FC Den Bosch'.

Les en eer

Nu hij zijn functie neerlegt is de situatie anders: FC Den Bosch staat inmiddels een stuk steviger op de rails en de club heeft de weg naar boven verder ingezet. 'Voor mij is het daarom nu het juiste moment om met een goed gevoel mijn positie over te dragen'.

Wat heeft Maarten geleerd van zijn leiderschap bij FC Den Bosch: 'Veel, dat is zeker. Vraag je naar "de levensles" dan is het toch vooral dat ik bij een volgende instap in zo'n functie precies, maar dan ook precies wil weten hoe de organisatie er zakelijk en financieel voorstaat. Ik werd drie jaar geleden heel onaangenaam verrast'.

En als laatste: 'Ik vind het een eer om voorzitter van FC Den Bosch geweest te zijn en zal er ook altijd met trots op terug kijken. Dit is toch mijn cluppie. Natuurlijk had ik dingen liever anders gezien en natuurlijk had ik liever gebouwd dan de club alleen maar overeind gehouden. Maar dat laatste is wel een voorwaarde om door te kunnen gaan. Dat is aan mijn opvolger'.



**Vanaf nu
wordt
iedere wedstrijd
gewonnen.**

**Bitterballen van Oma Bobs.
Die gaan er altijd in!**



Met de liefde van Oma Bobs



UtRo
bouw

www.utrobouw.nl

B&A
Administratiekantoor



B&A Administratiekantoor b.v.
Rijksweg 55b | 5391 LJ Nuland
073 - 3030823 | info@ba-administratie.nl



Duijs Bouw- &
Veiligheidsadvies

Bouwadvies voor particulieren en bedrijven:

- Bouwkundige inspecties en rapportages
- Ondersteuning en advies tijdens de ontwerpfase
- Voorbereiding en begeleiding van de uitvoeringsfase

Veiligheidsadvies:

- Advisering bij de uitvoering van Arbowetgeving
- Cursussen en opleiding arbeidsveiligheid
- Certificering ISO & VCA

06 - 40 56 74 60 | rob@duijsadvies.nl

www.duijsadvies.nl



W.H. Heijmans bv

Grond-, water- en wegenbouwbedrijf



Veldstraat 31b
5386 AW Geffen

Tel. (073) 532 11 29
Fax (073) 532 05 75

info@heijmansgeffen.nl
www.heijmansgeffen.nl

In gesprek met aanstormende talenten Luuk Brouwers, Sam Kersten en Zija Azizov

'Een voetballer moet tegenwoordig slim zijn'

Jort van de Sande (20) sloot onlangs definitief aan bij het eerste elftal van FC Den Bosch. De aanvaller stroomt door vanuit Jong FC Den Bosch en kwam de afgelopen competitiewedstrijden al in actie voor de Bossche selectie, waarbij hij regelmatig zijn doelpuntje meepikt.

Luidt Jorts 'doorbraak' een nieuwe lente in? Als het aan Luuk Brouwers (18), Sam Kersten (18) en Zija Azizov (18) ligt zeker wel. We presenteren drie aanstormende talenten, die al toegevoegd zijn aan de hoofdselectie.

Door: Frans van Gaal

Luuk begon zijn loopbaan bij RKVV ELI in Lieshout. Hij liep stage bij FC Den Bosch, rook even aan PSV om uiteindelijk te kiezen voor FC Den Bosch. 'En hier krijg ik de ruimte om mezelf te ontwikkelen. Het is gemoedelijk maar zeker niet vrijblijvend'.

Sam Kersten sluit zich hierbij aan. 'Ik kom uit Ravenstein, speelde bij NEC en TOP Oss, maar hier voel ik mij op mijn best. Je krijgt hier de kans jezelf te zijn'. Zija Azizov is in Moskou geboren: 'Mijn ouders, allebei afkomstig uit Azerbeidzjan, werkten daar. Ze zijn naar Nederland geëmigreerd en nu ben ik een Nederlandse voetballer, opgegroeid bij Taxandria in Oisterwijk'.

'Geen zeikventje meer'

Waar zijn ze goed in en wat moet beter? Luuk hierover: 'Ik heb het in me een complete voetballer te worden. Mijn loopvermogen is goed, ik heb techniek. Ik moet nog meer lef tonen en vaker de bal opeisen'.

Sam zegt: 'Ik zoek als centrale verdediger altijd naar de voetballende oplossing. Ik ben en blijf ook rustig aan de bal. Fysiek moet ik nog stappen maken'. Zija antwoordt: 'Ik ben creatief, technisch en balvaardig. Ik moet nog leren om goed mee te verdedigen. Fysiek moet ik ook nog vooruit'.

Wat hebben ze bij FC Den Bosch geleerd? Luuk: 'Ik ben geen zeikventje meer. Dat was ik vroeger wel'. Sam: 'Ik heb veel meer geloof in mezelf gekregen dan ik had toen ik hier kwam. Ik stel nu mijn eigen kwaliteiten voorop'. Zija: 'Ze geven je hier vertrouwen. Dan krijg je meer zelfvertrouwen'.

Alle drie leerden ze om te gaan met het label 'talentvol': 'Sta je zo bekend, dan moet je leren ermee om te gaan. In het begin legde ik mezelf heel veel druk op. Ik durfde geen fouten te maken. Ik heb geleerd me vrijer in mijn hoofd te voelen. Nu gaat het goed', antwoordt Luuk namens zichzelf en de anderen.

Geen dromers

'Dromen doen we niet', zegt Zija gedecideerd op de vraag of hij hogerop wil. 'We hebben wel ambitie en willen zo hoog mogelijk spelen. Dan is FC Den Bosch een goed begin voor een profvoetballer. Hier leer je veel. Maar als ik nu al zou zeggen, FC Den Bosch is mijn top, dan ben je verkeerd bezig. Dan heeft de club ook niet veel aan mij. Je wil beter presteren en ja ik wil hogerop. In een groter stadion, voor heel veel publiek en de eredivisie. Belangrijke wedstrijden spelen, ertoe doen. En ja, geld verdienen'. Luuk voegt eraan toe: 'Ik bekijk het van



Van links naar rechts: Luuk Brouwers, Sam Kersten en Zija Azizov

jaar tot jaar. Elk jaar beter en uiteindelijk een nieuwe stap maken'.

Sport én opleiding

Mocht het niet lukken om door te stromen dan is dat meer dan jammer. 'Wie wil niet de hele dag met zijn hobby bezig zijn en daarmee goed verdienen?', zegt Zija. 'Maar we hebben iets achter de hand als het niet mocht lukken, onze opleiding', zegt Luuk.

Sam rondde zijn VWO-opleiding af: 'De universiteit was al in beeld. Iets met bedrijfseconomie. Maar dat gaat niet samen met voetballen in de top. Samen met mijn ouders heb ik toen gekozen voorlopig het voetbal voorop te stellen'. Luuk: 'Ik heb mijn HAVO-opleiding afgerond. Daarna heb ik al mijn opleiding HBO-small business retail management opgepakt. Dat was toch teveel van het goede. Ik wil eerst alles uit het voetbal halen. Ik zit nu tien jaar bij deze club. Mijn ouders staan daar helemaal achter. Ze hebben niet voor niets duizenden kilometers gereden om mij zover te brengen'. Zija sluit zich hierbij aan. 'Ik heb mijn opleiding Junior accountmanager afgerond. Ik wil er wel mee verder. Maar nu eerst voetballen. Je kunt studie en topsport niet zomaar combineren. Ik focus op voetbal. Daarna zie ik verder'.

Op de vraag 'Maar als je twee kanten op kunt, is dat dan niet al te luxe?' antwoordt Luuk: 'Nee hoor, we zijn echt helemaal gefocust op voetbal. Daarin willen we verder komen. De tijd dat een voetballer geen of weinig aandacht aan zijn maatschappelijke loopbaan besteedde is voorbij. 'Trouwens, de sport wordt met de dag moeilijker. Alleen de tactiekbesprekingen al vragen om verstand. Je moet denken en bij de wedstrijd moet je deze kunnen "lezen". Een voetballer moet tegenwoordig slim zijn.'

'Ik ben geen zeikventje meer. Dat was ik vroeger wel.'



www.gekopzon.nl • info@gekopzon.nl • 06 26 88 99 50 • 06 511 89 632

De Vakman *Thuis*

loodgieters- cv- dak en zinkwerk



Kraanvogellaan 36 | 5221 GB 's-Hertogenbosch | T 06-26889950 | info@devakmanthuis.nl | www.devakmanthuis.nl



ontwerp | nieuwbouw | verbouw | serre | dakkapel | garage |
carport | kluswoning | renovatie | bouwtekening | revisietekening
(archief) | bouwvergunning | bouwadvies | bouwbegeleiding

Bouwkundig Ingenieursbureau Vermulst

Bouwtechnisch teken- en adviesbureau
Dorpstraat 18A
5386 AM Geffen

T +31 (0)73 890 0258
M +31 (0)6 2247 8079
E info@ingenieursbureauvermulst.nl
W www.ingenieursbureauvermulst.nl

IFM-FACILITAIR B.V.

SCHOONMAAK & FACILITAIR MET MEERWAARDE

Eén van de oudste sponsoren van FC Den Bosch



Professionele & Specialistische
Schoonmaak



Klussen en
andere Oplossingen



Afval ophalen
en recycleren



Sanitaire Middelen
Leveringen uit eigen voorraad

... en nog veel
meer diensten
en producten

DE BESTE & GEGARANDEERD
DE GOEDKOOPESTE
Gratis goed Advies & Offerte

info@ifm-facilitair.nl

mail of bel ons 24/7 **085 - 73 25 789**

FC Den Bosch trots op samenwerking met Juventus

In de zomer van 2014 ging FC Den Bosch een samenwerkingsverband aan met de Italiaanse topclub Juventus. Een uitvloeisel van deze samenwerking is de huur van spelers van het topteam uit Italië. Dit seizoen spelen Stefano Beltrame en Vykintas Slivka bij FC Den Bosch. Maarten de Gruyter, scheidend voorzitter van de RvC, is de architect. Een interview daarom.

Door: Ilse Witlox



Het is opmerkelijk dat één van de grootste voetbalclubs ter wereld een intensieve samenwerking aangaat met een relatief kleine club als FC Den Bosch. Maarten de Gruyter hierover: 'Voordat ik voorzitter werd bij FC Den Bosch had ik al persoonlijke contacten op bestuurlijk niveau binnen Juven-

tus. Toen ik in Den Bosch het voorzitterschap overnam, heb ik het idee geopperd om een samenwerking met Juventus te initiëren'.

Een klik is nodig

De samenwerking kreeg voor het eerst vorm in het seizoen 2014-2015 met de verhuur van spelers van Juventus aan FC Den Bosch. Maarten hierover: 'Juist het verhuren van spelers is voor Juventus van belang. In Italië kennen ze geen tweede of belofteam zoals wij dat in Nederland kennen. Spelers die niet bij de twintig spelers van de hoofdmacht horen, spelen bijna niet. Juventus was daarom op zoek naar een club waar ze vertrouwen in hadden'.

Maarten vervolgt: 'Natuurlijk moet er ook een klik zijn met de mensen die er werken. Deze was er direct tussen de mensen van de technische staf van Juventus en Fred van der Hoorn. De spelers die we huren van Juventus komen naar Nederland om ervaring op te doen. Voor de Bossche selectie moeten ze echt een meerwaarde zijn. Welke spelers worden gehoord, daar overleggen we over. Soms leggen wij een concrete vraag voor een specifieke positie neer, soms komt Juventus met een speler welke zij goed bij ons vinden passen'.

Positieve ervaring

In het seizoen 2014-2015 waren centrumverdediger Filippo Penna, aanvaller Edoardo Ceria en middenvelder Elvis Kabashi de eerste spelers die werden gehoord. 'In dit eerste jaar van de samenwerking was het nog zoeken, daarna ging het alleen maar beter. De opstartperiodes ten spijt, kijken deze spelers tevreden terug op hun periode bij FC Den Bosch. Bovendien zetten ze een echte vervolgstap in hun carrière. Zo voetballt Penna nu in de serie B en staat Ceria bij Atalanta Bergamo onder contract. Dat de spelers het ook positief ervaren, toont de

komst van sterhouder Vykintas Slivka, international voor Litouwen en contractspeler bij Juventus. Dit jaar is zijn tweede seizoen bij ons. Hier leeft hij in een rustige omgeving en als hij het stadsleven zoekt, is de Bossche binnenstad dichtbij. Hier is natuurlijk genoeg te doen', vertelt Maarten de Gruyter.

Commerciële kansen

Naast het huren van spelers zou FC Den Bosch de samenwerking ook willen richten op het commerciële vlak. 'Op commercieel gebied is de samenwerking nog beperkt. Je moet dan ook wel reëel blijven. Wij moesten eerst onze eigen organisatie op orde krijgen. Nu die op orde is, ontbreekt de capaciteit om één of meerdere mensen naar Italië te laten gaan om daar ervaring op te doen. Bovendien zijn beide clubs zulke verschillende grootheden dat je ze onmogelijk met elkaar kunt vergelijken. Met de businessclub bezochten we een Champions League wedstrijd van Juventus. We waren aanwezig bij de wedstrijd van Juventus tegen Olympique Lyon. De entourage in het stadion en de wijze waarop wij als partner ontvangen worden was wederom fenomenaal', vertelt een enthousiaste Maarten de Gruyter.

Toekomst

'Wij hebben een goede verstandhouding met de mensen van Juventus. Dit geldt voor mij op bestuurlijk vlak maar zeker ook voor Fred op technisch gebied. Dit vormt de basis van de samenwerking. Wij streven naar een langdurige samenwerking. Dit komt tot stand als het voor beide partijen voordeel oplevert. Voor FC Den Bosch is de samenwerking al succesvol omdat wij de beschikking hebben over goede spelers. Deze worden door ons goed opgevangen, begeleid en maken speelminuten. Wanneer hierdoor de waarde van de speler stijgt, profiteert Juventus hier weer van. Zo maken we elkaar sterker. Wij als FC Den Bosch mogen ontzettend trots zijn op de intensieve samenwerking met deze mondiale topclub', besluit Maarten de Gruyter.



De Griek

De moderne Griekse keuken



Restaurant De Griek Rosmalen. Bij ons ben je aan het juiste adres voor een gezellige avond in Griekse en Mediterrane sferen. Kom gezellig langs en proef de Griekse gastvrijheid en natuurlijk onze verse gerechten.

Ervaar de
Griekse
Keuken bij
Ons!



Openingstijden:

Maandag t/m donderdag 16:30 - 22:00

Vrijdag t/m zondag 16:00 - 22:30

Rodenborchweg 35

5241 VN Rosmalen

Tel: 073 521 24 84

www.restaurantdegriek.nl

MARTIJN STRUIJK VERHUUR

Grond-, weg- en waterwerken
Burgemeester Posweg 69
5306 GB Brakel



- coatings
- loop routes
- opstel vakken
- sport/speelsterrein [op asfalt]
- parkeerplaats belijning
- spiegel afstel plaatsen
- enz, enz...

Burgemeester Posweg 69 - Brakel
06 - 55 32 60 92 - www.martijnstruijkverhuur.nl

PLUS Mulder is de trotse voedingspartner van FC Den Bosch



PLUS Mulder

Bijzonder genieten in Engelen

Dien van Hemertstraat 1 // Den Bosch // T: 073 - 631 40 00 // E: bmulder@plussupermarkt.nl

Openingstijden: ma - wo 8.00 - 20.00 // do - za 8.00 - 21.00 // zo 12.00 - 18.00



FEESTJE? UW WENS, ONZE ZORG!

* COMPLEET AANBOD IN DRANKEN

* VERHUUR van:

- BARKRUKKEN, STATAFELS en TAFELROKKEN
- van HUISTAP tot COMPLETE MOBIELE BARS

* WAT AFGENOMEN IS EN NOG NIET AANGEBROKEN
KAN RETOUR

Kom vrijblijvend langs, wij weten precies
wat u aan dranken nodig heeft.
Ook voor al uw relatiegeschenken
staan we graag voor u klaar.

Graag tot ziens bij Marina en Maddy



Hoogstraat 103-105 Berlicum
Tel 073-503 1206

Maandag t/m Vrijdag 9.00 - 18.00
Zaterdag 9.00 - 16.00

Jorn van Wijk over New Heroes, een online trainingsplatform en een nieuw initiatief van Jan Schouten

‘Makkelijker leven én werken’

‘Ik heb een vreselijke hekel aan iemand die beweegt, maar niet weet waar naartoe’, luidt een van de legendarische quotes van Johan Crujff. ‘Welnu, een beetje empathie voor een voetballer kan nooit kwaad. Het is niet verkeerd jezelf de vraag te stellen: Wat beweegt mijn tegenstander? Wat gaat ie doen? Invoelen, je empathisch vermogen versterken. Bij New Heroes kun je het leren’, zegt geboren en getogen Bosschenaar Jorn van Wijk, CEO van het nieuwe bedrijf in online trainingen in persoonlijke kracht, communicatie en leidinggeven.

Door: [Roel van der Krabben](#)

Jezelf beter maken door trainingen op internet, dat kan dus sinds enige tijd. Jan Schouten, oprichter van Schouten & Nelissen en oud-voorzitter van FC Den Bosch, is de bedenker van het concept.

Jan, door het Brabants Dagblad ‘de koning van de assertiviteit’ genoemd, wil niets liever dan zijn gedachtegoed over assertiviteit en persoonlijke ontwikkeling onder zoveel mogelijk mensen brengen. Hij begon daarmee in 1978 met een goed bekeken TV-cursus in assertiviteit, voor je zelf opkomen. In 1980 richtte Jan Schouten & Nelissen op. Het bedrijf groeide uit tot marktleider en trendsetter in gedragstraining. De oprichting van New Heroes.com past hier helemaal bij.

Leerreizen

De online trainingen heten leerreizen. Leren kan immers leuk zijn. ‘New Heroes zorgt voor makkelijker werken én leven’, vertelt Jorn van Wijk. ‘Door onze leerreizen groei je als werknemer, maar ook als mens, want je kunt nieuwe vaardigheden ook buiten het werk toepassen. En daarmee privéproblemen, vaak een belangrijke bron van ziekteverzuim, tackelen. Zodat je ook weer bevlogen en vitaal op je werkplek verschijnt.’

Uitgangspunt voor New Heroes is trainingen op het gebied van persoonlijke ontwikkeling en leiderschap die bereikbaar zijn voor iedereen. Dus niet alleen voor de ‘happy few’ in het kader van hun carrière, maar simpelweg voor iedereen die zich wil ontwikkelen. Ongeacht leeftijd, sociale klasse, werkterrein, interessegebied of ontwikkelingsbehoefte. Dus voor de werkende, de student, de werkzoekende of pensionado. Van ‘s-Hertogenbosch tot Tokyo, van Rio de Janeiro tot aan Mombassa.

Geen ‘talking heads’

De duur van de training varieert van 15 minuten, tot een paar uur tot vijf maanden. Jorn van Wijk: ‘Onze aanpak kenmerkt zich door meer te bieden dan een pratend hoofd dat een lesje afdraait. Wij hebben veel afwisseling in iedere leerreis verwerkt. De cursist krijgt te maken met verrijkte tekst, tests en retests, video’s animaties, open opdrachten en video-responsetraining. Geen “talking heads” dus’.

Ook bijzonder: bij New Heroes zitten mensen zelf achter het stuur. ‘Iedere cursist stelt een persoonlijk doel dat ertoe doet in zijn persoonlijk leven of werk. Hij kan zijn eigen vooruitgang zien, evenals zijn supporter. Dat is de man of vrouw in zijn omgeving die hem blijft motiveren, van feedback voor-

ziet, meehelpt met de oefeningen’. De supporter(s) kies je zelf uit en kan je partner, vriend(in) of bijvoorbeeld je leidinggevende zijn, aldus Jorn van Wijk.

Waar de naam New Heroes vandaan komt? Jorn hierover: ‘Voor ons ben je een held omdat je actie onderneemt om aan je persoonlijke ontwikkeling te werken. Hoe klein of groot de stap ook moge zijn die je wilt zetten: het is altijd beter dan stil blijven staan in je comfortzone.’

Uit het leven gegrepen

Ontspannen spreken voor groepen, timemanagement, teamontwikkeling, omgaan met teleurstellingen, omgaan met lastige mensen, een sollicitatietraining, onderhandelingsvaardigheden, leren concentreren, zeg niet dat deze vaardigheden niet uit het leven gegrepen zijn. Jorn van Wijk hierover: ‘Stel, je leert als voetballer zicht te krijgen op het onderhandelingsproces. Daar heb je toch iets aan. een moeilijk gesprek moet iedereen wel eens voeren of het nu met de baas of met de eigen partner is’.

Soft skills of persoonlijke, emotionele en sociale en intellectuele vaardigheden doen er steeds meer toe. Ze bepalen het succes op de werkplek en ook in de privésituatie heb je er iets aan. ‘En dat geldt dus ook voor voetballers. Neem zo’n Memphis Depay. Ik denk wel eens, een leerreis communicatie zou je goed doen’, stelt Jorn met een glimlach.

Sportliefhebbers

De familie Schouten voelt zich al meer dan 20 jaar geëngageerd met sport, in het bijzonder in ‘s-Hertogenbosch. Bij FC Den Bosch weten ze ervan. Sinds kort is New Heroes hoofdsponsor en naamgever van de topbasketbalsport. Jorn van Wijk hierover: ‘Allerwege horen we de mensen zeggen: wat een mooie naam voor een basketbalclub. Het lijkt wel of ie voor een basketbalclub verzonnen is. Dat is dus niet helemaal zo. Mensen die aan hun persoonlijke ontwikkeling willen werken, zich dus moeite getroosten zichzelf te veranderen en te verbeteren zijn voor ons de nieuwe helden.’



Ontdek de Haverleij



Eten, drinken, vergaderen, feesten, bedrijfsuitje... en golfen kan natuurlijk ook!

Golfclub De Haverleij - Leunweg 40, 5221 BC 's-Hertogenbosch • T +31 73 63 90 101 • www.burggolf.nl

40FT 45FT
HC-DRY-REEFER

CHENGDU - TILBURG - EXPRESS

Directe treinverbinding tussen China en Nederland
Contact: roland@gvt.nl Tel.: +31(0)13-5838585 GSM: +31(0)6-31026802

15 DAYS

进口货物 汽车整车、红酒、肉类
Import Goods
Finished automobiles, red wine, and meats

站到站 Station-to-Station	在途时效 En Route Schedule	出口班次 Schedule for Export	进口班次 Schedule for Import
成都—波兰罗兹/库特诺 Chengdu - Łódź/ Kutno, Poland	11天 11 days	每周一/二/四/六 Monday/Tuesday/Thursday/Saturday	每周三/五 Wednesday/Friday
成都—德国纽伦堡 Chengdu - Nuremberg, Germany	14-15天 14-15 days	每周五 Friday	每周六 Saturday
成都—荷兰蒂尔堡 Chengdu - Tilburg, Netherlands	14-15天 14-15 days	每周三 Wednesday	每周四 Thursday
成都—阿拉木图 Chengdu - Alma-Ata	5天 5 days	每周二/五 Tuesday /Friday	

国外线路 Outbound Routes

站点 Station	辐射地区 Region	距离 (km) Distance (km)
波兰 罗兹/库特诺 Łódź/ Kutno, Poland	奥地利、斯洛伐克等东欧国家 Austria, Slovakia, and other countries in Eastern Europe	
德国 纽伦堡 Nuremberg, Germany	汉堡 Hamburg	600km
	米兰 Milan	613km
	慕尼黑 Munich	170km
荷兰 蒂尔堡 Tilburg, Netherlands	杜伊斯堡 Duisburg	136km
	鹿特丹 Rotterdam	82km

国内线路 Domestic Routes

国内通过与昆明、南宁、上海、厦门、深圳、宁波、武汉、义乌等地政府和相关部门的紧密合作，开通往返成都的国内班列。

Domestic trains travel from and to Chengdu thanks to close cooperation with the governments and competent departments of Kunming, Nanning, Shanghai, Xiamen, Shenzhen, Ningbo, Wuhan, and Yiwu, etc.



Jonas Heymans

Door: Ilse Witlox

Naam: Jonas Heymans.

Leeftijd: Ik ben geboren op 6 februari 1993 en ben nu dus 23 jaar.

Geboorte- en woonplaats: Ik ben in Aalst (België) geboren. Ik woon nu in de regio Antwerpen. Ik rijd op en neer naar 's-Hertogenbosch. Dat is ongeveer één uur en tien minuten rijden. Ik vind dat goed te doen. Ik woon er samen met mijn vriendin en mijn dochter Pauline. Ze is ruim 1,5 jaar oud nu. Er is een tweede kindje op komst.

Opleiding: Ik heb een opleiding economie gevolgd. Het was een opleiding in het secundair onderwijs, speciaal voor topsporters. Nu richt ik me volledig op mijn carrière. Samen met mijn gezin heb ik het daar druk genoeg mee.

Beschrijf jezelf in een paar woorden: Buiten het veld ben ik rustig. Ik kan erg genieten van een rustige dag samen met mijn gezin of een potje snooker of golf met mijn vrienden. Binnen het veld ben ik heel anders. Ik wil dan altijd winnen en ga helemaal op in het spelletje. Ik kan dan ook gek doen door bijvoorbeeld in de hekken te springen. Dit zal ook nooit veranderen.

Veel respect voor: Mijn familie, mijn vriendin en mijn dochtertje. Ze hebben er veel voor over om me te zien voetballen. Ze komen elke wedstrijd kijken. Ze rijden dan zeker 200 kilometer om mij te zien voetballen.

Favoriete TV programma: Ik heb niet echt een programma dat ik volg. Ik besteed mijn tijd liever aan mijn familie. Ik kijk wel eens naar sport zoals voetbal, snooker of naar een belangrijk golftoernooi.

Laatst gelezen boek: Toen ik nog op school zat, las ik boeken. Daarna niet meer. Ik luister liever naar muziek. Als ik boeken lees, zijn dit voorleesboeken voor mijn dochter. De laatste die we gelezen hebben, is Bumba en de babysit.

Favoriete eten: Op de club eten we veel pasta. Dus dat probeer ik thuis te vermijden. In een vrij weekend vind ik het heerlijk om verse Belgische friet met stoofvleessaus te eten.

Favoriete game: Sinds een paar dagen speel ik met enkele teamgenoten Call of duty. Ik vind het ook leuk om gezelschapspellen als Kolonisten van Catan of Yatzee te spelen.

Favoriete muziek: Ik luister echt naar van alles. Ik houd van leuke, hedendaagse muziek. Ik maak hiervan afspeellijsten voor op de iPhone en iPad. Als ik naar 's-Hertogenbosch rijd, heb ik vanaf Tilburg geen Belgische radio meer. Ik vind het dan ook leuk om naar 100%NL te luisteren.

Favoriete club: Ik heb niet echt één favoriete club. Dat is voor mij echt afhankelijk van de spelers die er spelen.

Beste trainer: Wim de Korte. Hij heeft mij in het betaald voetbal gebracht. Hij was heel correct in zijn analyses. De analyses die hij maakte klopten precies. Dat vond ik heel knap van hem. Door hem stonden we ons mannetje in de wedstrijd, ook tegen teams die beter waren. Ook Gert Jan Verbeek vond ik een hele speciale trainer. Hij heeft me sterker gemaakt zowel mentaal als fysiek. Bovendien behandelde hij iedereen uit de selectie gelijkwaardig.

Meeste respect voor: Ik heb veel respect voor Maarten Martens. Hij kende zijn hoogtijdagen tussen 2006 en 2014 bij AZ. Sportjournalist Johan Derksen is ook heel lovend over hem. Het was een groots speler, technisch heel goed en bovendien een goede vriend van mij. Hij leefde echt voor het voetbal. Helaas heeft hij niet het lichaam van een topsporter. Na elke blessure wist hij zich weer terug te knokken. Hij maakte lange dagen op de club en ook thuis was alles top geregeld. Jammer dat hij steeds weer geblesseerd raakte. Daarom is hij er in 2015 na een avontuur bij PAOK Saloniki mee opgehouden.

Stad 's-Hertogenbosch: Ik ben pas twee keer in het centrum geweest dus ik kan er weinig over zeggen. Ik ben wel van plan om binnenkort met mijn gezin een keer naar 's-Hertogenbosch te gaan. De Bossche bollen mogen dan zeker niet ontbreken. We eten ze weleens op de club als er iemand jarig is. Hoewel je ze lastig kunt eten, smaken ze erg lekker.

Club FC Den Bosch: Het is een heel aparte club. Er is ook al veel veranderd sinds het moment dat ik kwam en nu. Als team zijn we nu op zoek naar standvastigheid. Door de vele blessures, hebben we veel moeten wisselen. Hierdoor loopt het nog niet op het veld, terwijl we wel een hecht team zijn. Door de wisselvallige prestaties komen er niet veel supporters. Hopelijk kunnen we door verbetering van ons spel de Bossche supporters weer naar het stadion krijgen.

Kampioen Jupiler League: Ik zie VVV-Venlo als grote kanshebber. Jong PSV doet het nu aardig maar het is altijd de vraag hoe lang de talenten het volhouden en bovendien ook welke spelers er mee doen. De ploegen waarvan veel verwacht werd zoals SC Cambuur en De Graafschap zijn nog niet opgestaan.

Mijn seizoen is geslaagd als: ik zoveel mogelijk wedstrijd gespeeld heb. Ik heb nu 101 wedstrijden in het betaald voetbal gespeeld. Aan het eind van het seizoen wil ik graag minimaal 120 wedstrijden gespeeld hebben. Ik zit nu op de bank maar hopelijk komt daar snel verandering in. Als team willen we graag de play-offs halen.

Ambitie in het voetbal: Ik wil zo snel mogelijk de stap naar het hoogste niveau maken. Je weet nooit

hoe snel dit gaat en of het ooit wel komt. Ik hoop natuurlijk dat dit zo snel mogelijk gebeurt. Ooit zou ik ook graag een buitenlands avontuur aangaan. Een land met een andere cultuur, taal en geloof dat lijkt me wel wat.

Met wie zou je een dagje willen ruilen? Met mijn dochter Pauline. Ik zou wel weer een dag alleen maar willen spelen, eten en slapen. En een dag geen zorgen, lijkt mij ook lekker.

Als ik de staatsloterij win dan: Zou ik geld voor mijn kinderen apart zetten zodat ze later niets tekort komen. Ook zou ik mijn zus en mijn ouders iets geven. Ik zou twee of drie huizen kopen en deze vervolgens gaan verhuren. Ik zou een groot huis kopen waar alles op en aan zit. Ik zou het leven verder gewoon oppakken en geen gekke dingen doen.

Favoriete vakantieland: Ik ben nu vier keer in Turkije geweest. Daar vond ik het erg fijn, zeker met de kleine. Het is een mooi land en het is niet ver vliegen. In een all-inclusive resort vind ik het heerlijk om te relaxen op een strandstoel. Ook zou ik graag nog een keer naar de Malediven of Curaçao gaan.

Tot slot: Ik hoop dat de supporters ons zeker blijven steunen, ook als het wat minder gaat. Alle extra steun is welkom. Wij als team doen er alles aan om zo hoog mogelijk te eindigen.





Schimminck 11
5301 KR Zaltbommel
T: 0418 - 540 333
E: info@allprintgroup.nl
www.allprintgroup.nl



Ontdek de vele mogelijkheden van de All Print Group



P PEOPLE
SPECIALIST IN PRIKKELS

EVENTS & INCENTIVES

LIVE COMMUNICATIE

EVENT MARKETING

PPEOPLE | [+31 73 503 90 50](tel:+31735039050) | WWW.P-PEOPLE.NL | INFO@P-PEOPLE.NL

Van Wanrooij trotse hoofdsponsor FC Den Bosch

Sinds 2014 is Van Wanrooij Bouw & Ontwikkeling hoofdsponsor van FC Den Bosch. Een logische keuze voor het bedrijf wiens werkgebied zich al jarenlang onder meer in 's-Hertogenbosch en omgeving uitstrekt. Directeur John van Wanrooij: 'Al jaren hebben wij een sterke band met FC Den Bosch en dragen we onder meer de voetbalsport een warm hart toe. Een van de redenen dat we hoofdsponsor zijn is om onze naamsbekendheid uit te breiden en ons woningaanbod en onze innovatieve showroom landelijk onder de aandacht te brengen. We zijn een Geffens bedrijf en zijn al jarenlang bedrijfsmatig actief in de regio 's-Hertogenbosch en willen op deze manier graag onze maatschappelijke en lokale verbondenheid vorm geven. Met deze samenwerking leveren we een bijdrage aan de ontwikkeling van FC Den Bosch op zakelijk en sportief vlak.'

Van Wanrooij Bouw & Ontwikkeling

Van Wanrooij Bouw en Ontwikkeling is een familiebedrijf dat al 47 jaar succesvol woningbouwprojecten en bedrijfsmatig onroerend goed ontwikkelt en realiseert in Noord-Brabant, Gelderland en Utrecht. Duurzame relaties zijn kenmerkend voor Van Wanrooij. Met partners en opdrachtgevers als gemeentes, woningcorporaties, beleggers, maar ook met medewerkers, onderaannemers en klanten. Door vakmanschap en daadkracht heeft Van Wanrooij een sterke marktpositie gekregen. In de regio 's-Hertogenbosch heeft Van Wanrooij een uitgebreid woningaanbod.

- Kijk eens op www.vanwanrooij.nl voor meer nieuwbouwprojecten
- Volg alle nieuwbouwprojecten in de regio op www.facebook.com/nieuwbouwdenbosch

Van Wanrooij keuken, badkamer & tegel warenhuys

De showroom van Van Wanrooij keuken, badkamer & tegel warenhuys is gevestigd aan de A2 tussen Utrecht en 's-Hertogenbosch (afslag 16) en is een interactief inspiratiecentrum met tal van modelinrichtingen voor keukens, badkamers en tegelvloeren. Naast diverse keukens en badkameropstellingen zijn er vier compleet ingerichte stijlhuizen (modern, trendy, landelijk en puur) waar klanten direct inspiratie op kunnen voor de inrichting van hun woning.

Vertrouwde zekerheden

De showroom biedt een brede diversiteit aan merken passend binnen ieder budget met een goede kwaliteit en service. Dankzij deze uitgebreide collectie wordt een brede markt bediend in bijna alle segmenten. Van Wanrooij keuken,

badkamer en tegel warenhuys blijft ook een vertrouwde partner in nieuwbouwprojecten, zowel voor de klant als voor de zakelijke opdrachtgever.

- Bekijk www.vanwanrooij-warenhuys.nl voor inspiratie voor een nieuwe keuken, badkamer of tegelvloer.

Winnaar BouwKennis Marketing Jaarprijs 2016

Op 22 september jl. vond onder grote belangstelling de prijsuitreiking plaats van de BouwKennis Marketing Jaarprijs 2016. Uit veel sterke en vernieuwende concepten is Van Wanrooij met het concept 'Aangenaam Wonen' en de nieuwbouwapp gekozen tot winnaar van deze prestigieuze prijs, welke dé nationale erkenning is voor het meest inspirerende marketinginitiatief in de bouw-, vastgoed- en installatiesector.

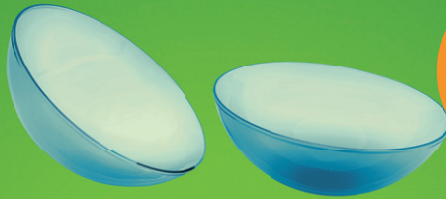
Aangenaam Wonen is het motto van Van Wanrooij. Zowel in het (digitale) zoekproces naar de juiste woning, tijdens de aankoop fase, tijdens de (korte) bouwperiode en ter afsluiting bij een aangename (foutloze) oplevering, wil zij dit op alle fronten waarmaken. Aan de basis van Aangenaam Wonen ligt het flexibele woningconcept Optio; het bekroonde excellente concept biedt gestandaardiseerde woningplattengronden met wel 50.000 variatiemogelijkheden en dus optimale keuzevrijheid voor de consument.

Nieuwbouwapp

De recentelijk door Van Wanrooij ontwikkelde innovatieve nieuwbouwapp is hiervan een voorbeeld. Onderscheidend is dat klanten met de unieke app hun nieuwbouwwoning al volledig kunnen beleven nog voordat deze is gebouwd. Ze kunnen door de woning navigeren en een indruk krijgen van de ruimte en indeling, maar ook uitbreidingsmogelijkheden, indelingsvarianten en keuze in woonstijlen in beeld brengen.



CONTACTLENZEN 3 MAANDEN VOOR DE PRIJS VAN 1



ACTIE!
t/m 4 dec

Wat voor contactlenzen je ook nodig hebt, bij Specsavers bieden we kwaliteit voor een scherpe prijs. En als je een contactlensabonnement afsluit geniet je van nóg meer voordelen:

- je lenzen worden elke 3 maanden gratis thuisbezorgd
- je kunt het abonnement altijd pauzeren, als je bijvoorbeeld nog lenzen op voorraad hebt
- je krijgt gratis lenscontrole en persoonlijk advies in de winkel
- én je krijgt elke 2 jaar een gratis bril ter waarde van €59!

Sluit in de winkel vóór 5 december een contactlensabonnement af en ontvang 3 maanden voor de prijs van 1.

Specsavers Den Bosch | Hintamerstraat 47 Tel. 073 614 9595

De aanbieding is geldig t/m 4 december 2016 en kan per persoon eenmalig gebruikt worden. De bril dient in dezelfde winkel te worden aangeschaft als waar het abonnement loopt. Voor extra glasopties, zoals ontspiegeling, dunne of varifocale glazen, gelden de normale toeslagen. Je hebt recht op de gratis bril vanaf het moment dat de eerste 3 betalingen van jouw abonnement bij Specsavers binnen zijn. Niet geldig in combinatie met andere aanbiedingen. © 2016 Specsavers Optical Group. All rights reserved.



specsavers.nl  specsaversnederland

weener XL
werk & inkomen 's-Hertogenbosch



Weener XL levert maatwerk

Weener XL biedt oplossingen op maat. Onze kracht ligt in flexibiliteit. Met Weener XL als partner kiest u voor maatschappelijk verantwoord ondernemen. Kwaliteit en professionaliteit staan bij ons voorop. Kijk voor meer informatie op www.weenerxl.nl


NLVO advies

Arbo en Milieu

Onze specialismen?

Veiligheidsinspecties- en Arbo adviezen

•
Asbest en bodemonderzoek

•
Complete directievoering over (duurzame) bouw-, sloop- en saneringsprojecten.

•
Milieu- en omgeving

•
Trainingen in al onze kennisgebieden

'Deskundig zijn, eenvoudig doen'

www.nlvo-advies.nl

Guido van de Kamp, reservekeeper, facilitair manager en uitblinker bij Dundee United

'Ze keken tegen mij op'

Precies tien jaar, van 1980 tot 1990, was Guido van de Kamp reservekeeper bij FC Den Bosch. Jan van Grinsven was nu eenmaal de vaste keeper in de jaren '80 en kom daar maar eens tussen. Jan was goed en degelijk in de goal en vertoonde zich ook nog eens veelvuldig in de vijandelijke doelmond om een gelijkspel te forceren. Van de Kamp: 'Dat was een probleem. Jan scoorde nog wel eens. Ik kreeg alleen een kans als hij geblesseerd raakte. Ik ben dertien keer ingevallen, geloof ik. Ik was trouwens ook een hele geduldige jongen, misschien wel te geduldig'.

Door: Frans van Gaal

Als je tien jaar reservekeeper bent moet je met een 'onopvallend' bestaan kunnen omgaan. En dat kan Guido. Vandaag is hij nog steeds op onopvallende wijze steun en toeverlaat van FC Den Bosch. Hij is facilitair manager en daarmee verantwoordelijk voor de alledaagse huishouding. Zorgen dat de was wordt gedaan, koken voor de spelers, materiaalverzorging, gastheerschap, de lichtmasten aan en uit doen, het is allemaal aan Guido. Is er iets aan de hand met de techniek, ruimten, de materialen, dan klinkt het: 'We bellen Guido wel even!' De club kent je daardoor maar de krant haal je er niet mee.

Bescheiden

Guido kwam als zeventienjarige bij FC Den Bosch terecht. Hij raakt gewend aan de reserverol. Zijn grote voorbeeld is Jan van Beveren (1948-2011), de legendarische keeper van PSV in de jaren zeventig. Een conflict met Johan Cruyff kostte Van Beveren zijn loopbaan als international.

Van de Kamp is een bescheiden jongen. Hij kan ook leven en werken in dienst van het team. 'Je loopt wel een risico. Mag je eenmaal keepon, dan wil je jezelf zo bewijzen dat je daardoor dingen kunt forceren. Je loopt afbreukrisico'.

Maar Guido houdt stand en wordt in 1990 reservekeeper achter Brookhuis bij NEC. Een jaar later dan doet zich een bijzondere kans voor. Guido kan naar het Schotse Dundee United, de club waar ook Fred van der Hoorn speelt.

Grote man

Bij Dundee United is hij de vaste man in het doel. Het absolute hoogtepunt in het optreden van Guido wordt de bekerfi-

nale op 24 mei 1994 tegen Glasgow Rangers. In de Cup Final tegen het favoriete Glasgow Rangers is Guido onpasseerbaar. Een schot van de Oekraïner Michailitsjenko tikt hij spectaculair over de lat. Dundee United wint met 1-0 door een doelpunt van Brewster, maar Van de Kamp is de grote man van de dag.

'Wij waren de underdog, maar voelden toch dat we een kans hadden. In de competitie hadden we de Rangers ook al een keer met 3-0 verslagen. We speelden in Hampden Park, het Olympisch Stadion van Schotland. Er waren zo'n twaalfduizend mensen uit Dundee meegekomen, een schitterende ervaring.'

Feest van erkenning

'De straat heeft een feestje georganiseerd. Het is hier een compleet gekkenhuis' zegt Guido van de Kamp tegen een journalist van NRC Handelsblad als hij op 25 mei 1994 weer terug is in zijn geboorteplaats Sint Michielsgestel. Het dorp was even los. 'Hun' eeuwige reservekeeper had het dan toch maar geflikt. Guido vindt het wel leuk, zeker ook als hij terug is in Dundee. Hij gaat naar de kapper en die zegt tegen hem: 'Ik ben zo zenuwachtig'. Guido reageert: 'Waarom, ik ben nog dezelfde hoor'. 'Ja maar, je was op televisie. Je bent een ster'.

Schotse voetbalweg

Ondanks zijn succesvolle optreden verkeert Van de Kamp na het zomerreces in onzekerheid als hij terugkeert naar Schotland. 'Mijn contract liep af en het bestuur kwam met een veel lager aanbod. Zo gaat dat in het Schotse voetbal: de manager is heel tevreden maar de voorzitter zegt dat hij geen geld heeft. En die heeft de touwtjes in handen. De manager heeft al laten weten dat hij me per se wil behouden voor de club. 'Al moet ik hem achter de tralies zetten', schijnt hij gezegd te hebben.' Het mocht niet baten. Guido krijgt geen contract bij Dundee United. Hij leert nu echt Schotland kennen. Hij keept bij Dumferline en het armlastige Raith Rovers, een voetbalweg. De club is zo arm dat ze soms geen geld hebben voor wedstrijdballen. Voor een deel bestaat de verzameling uit bij een wedstrijd meegenomen ballen van de tegenstander. Om een maand salariskosten te overbruggen wordt Guido zelfs eens voor een maand verhuurd aan het Noord-Ierse Glentoran. Hij speelt er vijftien wedstrijden en krijgt één doelpunt tegen.



Koffie is meer dan zomaar koffie

De passie die de Italianen hebben voor koffie, is wereldwijd bekend. Als je in Italië over straat loopt, hoor je het regelmatig: 'Allora caffè!' oftewel... 'tijd voor koffie'. De naam van het Osse bedrijf Allora Caffè is dan ook niet per toeval ontstaan. De medewerkers delen één grote passie: koffie.

'Ik heb liever dat de computers uitvallen dan dat het koffie-apparaat stuk gaat'. Het is een opmerking die salesmanager Stephan van Daal regelmatig te horen krijgt als hij op bezoek is bij bedrijven of instellingen. Het is illustratief voor het belang dat vandaag de dag op de werkvloer wordt gehecht aan een goed kopje koffie of thee. "Omdat de intensiteit waarmee je geniet van goede koffie en thee groter is, geniet je er ook langer van", legt Stephan uit. "Niet alleen medewerkers zijn tevreden, ook klanten vinden het fijn als ze een lekker bakje koffie voorgeschoteld krijgen. Je betaalt een paar cent meer per kopje, maar de economische waarde is zoveel groter dat het de moeite waard is."

Het lijkt allemaal zo voor de hand liggend, maar toch kent het Nederlandse bedrijfsleven nog lang niet de koffiecultuur zoals in landen als Italië. Voor Allora Caffè een mooie missie om daar verandering in te brengen. Dat proces is volgens Stephan gaande want hij ziet in het Nederlandse bedrijfsleven een verschuiving van de zogenoemde instant koffie naar koffie die ter plekke in de machines gemalen wordt van verse bonen. "Gelukkig maar! We willen Nederland laten zien dat

er zoveel meer in koffie zit", zegt Stephan, die met passie vertelt over de oorsprong van koffie, het verschil tussen de koffie van plantages van diverse hoogten en over Robusta en Arabica. "De hoogland Arabica is de basis van onze koffie, de beste dus."

TOPKWALITEIT

Allora Caffè is zes jaar geleden opgericht door directeur en eigenaar Wim Vollenberg. Inmiddels zijn er zes mensen werkzaam bij de officiële importeur van Costadoro koffie, een koffiebrander uit Turijn die wereldwijd zeer hoog aangeschreven staat en met haar melanges verschillende prestigieuze prijzen wint. Allora Caffè levert koffie en thee van topkwaliteit aan horeca en het midden- en kleinbedrijf. "Een mooi assortiment met naast koffie en thee ook de apparatuur en toebehoren als kopjes, suiker en melk", zegt Stephan van Daal. In een grote showroom zijn veel machines en toebehoren te bezichtigen. Deze machines – die door Allora Caffè worden geïnstalleerd en onderhouden – zijn verkrijgbaar via koop, huurkoop, lease, maar ook op huurbasis.

Het moederbedrijf in Italië stelt hoge eisen aan de kwaliteit. "Dat is altijd het

uitgangspunt", stelt Stephan. Daarom wordt bij Allora Caffè veel aandacht geschonken aan kwaliteitscontrole, training en ontwikkeling van koffie- en theeconcepten. Maar ook aan de medewerkers worden hoge eisen gesteld. De trefwoorden? Uitsluitend topmerken, snelle levering, advies van echte barista's en een uitstekende service. Dat alles met maar één doel: de filosofie vanuit Italië te vertalen naar de wensen van de Nederlandse markt. "Zodat heel Nederland een goede koffie weet te waarderen", besluit Stephan.



Directeur Wim Vollenberg



'Meer jongens uit de eigen stad'

Door: [Alexandros Moundreas](#)

Nees Kerssens is tussen 1965 en 1995 assistent-trainer, masseur en verzorger van de selectie van FC Den Bosch. Zelf voetbalde hij tussen 1951 en 1964 voor BVV, een van de twee clubs – de andere was Wilhelmina – die de basis vormden van FC Den Bosch.

Een jaar eerder, als Nees 34 jaar oud is, hangt hij de voetbalschoenen aan de wilgen. Vanaf de oprichting van BVV in 1906 maken de Kerssens deel uit van de eerste arbeidersvoetbalclub in 's-Hertogenbosch. Hij stamt uit een echt Bosch voetbalgeslacht. Vader Driek voetbalt vanaf 1914 zelf bij BVV, evenals zijn broers Nelis en Sjef. In 1937 meldt Driek zijn zoons Nees en Janus ook aan bij BVV. De familie Kerssens blijft zo sterk vertegenwoordigd bij BVV.

Nees ontwikkelt zich tot vaste kracht van het BVV dat in 1948 landskampioen wordt. 'Ik was toen 18 jaar en zat als reserve op de bank', zegt Nees. Met BVV voetbalt Nees daarna nog een aantal jaren mee in de top van het vaderlandse voetbal. Als midvoor scoort hij gemakkelijk. Later verhuist hij naar de rechtsbackplaats en op die plek is hij nauwelijks te passeren.

Nees houdt mooie herinneringen over aan zijn voetballoopbaan. Toen hij hoorde dat ik Griek ben, vertelde hij over zijn deelname in Griekenland met het Nederlands militair elftal aan de WK voor militaire elftallen in 1950. Hij haalde de derde plaats en toont me trots de bronzen medaille.

Een jaar later speelt hij met het Nederlands elftal tegen de

Franse profspelers van Bordeaux. Hij is rechtsback en zijn tegenstander is de legendarische Bertus de Harder.

Nees werkte 42 jaar bij Philips als gereedschapsmaker. 'Ik was een jongen uit het Zuiden. Dat merkte je pas goed als tegen jongens uit Den Haag, Feyenoord, Ajax of Haarlem speelde. Ze keken toch wel wat op ons neer. Ze riepen dingen als: 'Je kunt wel zien dat jullie katholiek zijn met jullie broeken tot over de knie!' of 'Je hebt een volle broek aan, wat zeg ik, een katholieke broek'.

Inmiddels is Nees 86 jaar. Nog maar kort geleden werd zijn rijbewijs verlengd. 'Alles functioneert nog goed. Ik heb alleen een bril moeten aanschaffen'. Hij kreeg in 1995 toegangskaarten voor het leven vanwege zijn verdiensten voor de club. 'En dat stel ik heel erg op prijs. Dat is goed geregeld. Ik mis ook geen thuiswedstrijd. Als de wedstrijd zelf niet veel is, dan is er altijd nog de gezelligheid'.

Zijn verwachtingen voor het lopende seizoen zijn niet heel hoog gespannen. 'Ik denk dat ze in de middenmoot zullen blijven spelen. Of ze een keer periodekampioen worden...? Ik vraag het me af.'

Wie is zijn favoriete speler? Nees heeft zijn antwoord snel klaar: 'Ik zou het niet weten. ik ken de meeste spelers niet eens. Ze moeten veel meer jongens uit de stad en omliggende dorpen aantrekken. Het is nou net een vreemdelingenlegioen. Ik vraag me af of ze nog het derbygevoel hebben als ze tegen FC Oss of RKC spelen. Dat mag anders'.

'Je kunt wel zien dat jullie katholiek zijn met jullie broeken tot over de knie'



BVV

ERE-DIVISIE 1956 Staand van links naar rechts: Huybregts, Kerssens, Krijgh, Remmers, v. d. Burght en de oud-speler v. d. Dungen.
Voorste rij van links naar rechts: v. d. Dungen, Van Beurden, Quaadvlieg, Van Overbeek, Heijmans en Van Hintum.

op de foto staat Nees Kerssens tweede van Links

BUSINESSCORNER B

HOOFDSPONSOR



SUBHOOFDSPONSOR
& NAAMGEVER STADIUM



LEARNING &
DEVELOPMENT PARTNER



ELITEPARTNERS



CATERINGPARTNER



DIAMANTPARTNERS

- All Print Group
- BIM
- Boelens de Gruyter
- Brabants Dagblad
- HTC International BV
- IFM-Facilitair BV
- MB Afbouwmontage BV
- Bouwgroep Moonen
- Nagtzaam Accountants & Fiscalisten
- Snijders Advocaten BV
- VisionArt reclame

STERPARTNERS

- Azzurro 's-Hertogenbosch
- Emma Solutions
- ING Bank
- Market Wizards
- Omroep Brabant
- Rabobank 's-Hertogenbosch en Omstreken
- Ruitenheer
- Taylor Mates
- Top-Events Group
- Trion
- Unlimited Vision & Sound BV
- Van der Valk Hotel Nuland
- Vrolijk Online
- Weener XL

WEDSTRIJDSPONSORS

- Amacom, The Amazing Company
- All Print Group
- Boelens de Gruyter
- Done Hedge Fund
- Vervoerservice Van Driel
- ECOM Development
- IFM-Facilitair BV
- MB Afbouwmontage
- Bouwgroep Moonen 's-Hertogenbosch BV
- Nagtzaam Accountants & Fiscalisten
- Rüttchen Automotive Den Bosch
- SAM The mail Company BV
- Schouten & Nelissen Nederland BV
- Taylor Mates, Ondernemers in zekerheid
- Van Wanrooij Bouw & Ontwikkeling
- WCUP
- Weener XL

SKYBOX LOGE 1965

- Boelens de Gruyter
- Certitudo Capital
- Done Hedge Fund
- Famous Flavours
- HTC International BV
- LXA The Law Firm
- Bouwgroep Moonen
- De Nieuwe Staat
- Dhr. R. van Nistelrooy
- Rabobank 's-Hertogenbosch en Omstreken
- SNR Schouten Global
- Snijders Advocaten

- Van der Valk Hotel Nuland
- Van Wanrooij Bouw & Ontwikkeling
- Witlox Van den Boomen

SKYBOX DEN BOX

- Aurix
- Barrique Culinaire & Cadeau
- Batterij Import Nederland BV
- Brandpreventiewinkel.nl
- Claeren Risicobeheersers (Proeverijpakket)
- Wijnbar Bij Dirk (Proeverijpakket)
- Eeterij De Dungense Brug
- Eggelen
- Essentieel Wonen
- De Hout Smith - Bij Lien (Proeverijpakket)
- Jack Schilderwerken
- Jaga Radiatoren
- Borrelcafé Jij & Ik (Proeverijpakket)
- Kaasverzenden.nl
- Kurage Verpakkingen
- Lakwijk Kunststoffen BV
- LED Flatlight (Proeverijpakket)
- Levix Automatisering
- Lopital Nederland BV
- Maréchal Elektro BV
- Market Wizards
- Merks Bouw
- Nagtzaam Accountants & Fiscalisten
- NLVO Advies Arbo en Milieu (Proeverijpakket)
- Ons Bureau
- Perfekt Kozijn
- Café Reinders (Proeverijpakket)
- Van Stokkom Detachering
- Taylor Mates
- Totaal Afbouw Vught
- Van der Valk Hotel Nuland
- Versluis Kantoorartikelen (Proeverijpakket)
- Jan Vis Artiesten & Evenementen (Proeverijpakket)
- Vlugo - Verhuizingen BV
- Vrolijk Online
- Van Zandvoort Legal

BUSINESSPLUSPARTNERS

- Van der Aa Vloeren BV
- Klusbedrijf Van der Aa
- Afvalstoffendienst 's-Hertogenbosch
- BDO
- Jos van Boxtel Lease BV
- BusinessCom
- Codon
- Coffee3
- Digital United
- Vervoerservice Van Driel BV
- ECOM Development
- Fysius Rugexperts
- Frans van Gaal Ondernemer in geschiedenis
- Dak- en Totaalonderhoud Van Gulik
- HVI Infratechniek
- Restaurant In den Zevenden Hemel
- InBev Nederland NV

BLUE LIFE MAGAZINE

- Integralis Arbo & HRM diensten
- Keser Kantoor Totaal BV
- Klerks Security
- Koning Willem I College
- Kuijpers Installaties
- Lamico Print, Sign, Finish
- Lennishill Advies BV
- LT Architecten BV BNA
- Maton Groep
- Van Mensvoort Veghel BV
- More than Talent Begeleiding & Management
- Van Noord Accountants en Belastingadviseurs
- Olympia Uitzendbureau
- Optimix Vermogensbeheer
- Ppeople
- De Postbode
- Prowoon
- Regionale Radio Groep
- Ricoh Nederland BV
- Vloerenbedrijf Van Rijbroek BV
- RJ Networks / RJ Beveiliging
- Familie Van Rosmalen
- Patisserie De Rouw
- Rüttchen Automotive Den Bosch
- Stadsblad 's-Hertogenbosch
- TCO-Scan
- Stukadoorsbedrijf Timmers BV
- The Transfer Factory
- Vermeulen & Den Otter
- Wabe BV
- Wespro Plaagdierpreventie
- Van Wijnen Rosmalen BV
- YOUNG

BUSINESSPARTNERS

- Alf Pallets
- AMI Projectinterieurs
- Angelin Administratie- & Adviesbureau
- Autobedrijf Henry van der Biezen
- Bouwmans Benzinstations BV
- Creativos Reclame
- Derks Auto's
- Detron ICT Groep
- Van Gestel BV
- Jan en Jan Media BV
- Janse Afbouw Hedel
- Jumbo Van Bergen
- Jumbo Verhagen
- Lakwijk Kunststoffen BV
- Librium Plaza
- Van Lijssel Transport BV
- Loodgieters- en Installatiebedrijf M.H. van Meurs & Zn.
- Peijnenburg Metaal
- Duke Golf De Pettelaar
- Plus Engelen
- Preventief
- Van der Putten Installaties
- Sabjoti Media
- Schellings Afbouw BV
- Fysiotherapie Scholten

- Schuurmans Schilderwerken Vught
- Exploitatiemaatschappij Sportiom BV
- Sports & Playgrass
- 't Stokpaardje
- Autocenter Peter Strik BV
- Stundebek Groente en Fruit
- Thuisinhetnieuws.nl
- TV73
- USG Restart
- Xenox Music and Media
- ZPRESS Sport

VRIENDEN VAN FC DEN BOSCH

- Dhr. H. van Aspert
- Dhr. A.A. Disco
- Dhr. A.W.C. Disco
- Dhr. W.W.J.M. Disco
- Dhr. J. Gösgens
- Dhr. J. Huisman
- Dhr. J. Schouten
- Biercafé & Feestzaal d'n Beer
- BL Klussenbedrijf
- Creatiez.nl
- Familie Van Daal
- DansBalletTurnartikelen www.saakahs.nl
- Familie Van Deelen
- Fit20 Den Bosch/ Vught
- Familie De Graauw
- Van Helvoirt Groentespecialist
- Hurkens Bestratingen
- Autobedrijf Van der Kallen
- Kids International
- Bloemsierkunst Peter Kuys
- Hondentrimsalon Kwispel
- sLaunch.nl
- Onderhoudsbedrijf K. Leenheers
- Maréchal Elektro BV
- Margriet Meubelen
- Bloemsierkunst Oxalis
- Schilder- & Afbouwbedrijf T. Pennings BV
- Princen Sport
- Proef Proeverijen
- Q-Schilderwerk
- Slagerij Gijs Sars
- Aannemersbedrijf Jan Spijkers en Zn.
- Traffic Service 's-Hertogenbosch
- Het Vakkledinghuis
- H. Verhagen Bestratingen
- WeBe-Afbouw

BOARDINGPARTNERS

- Absoluut
- Addix Concept & Creatie
- Aireka Reisorganisatie
- BAM Woningbouw
- Barnies Kipcorner
- Boelens de Gruyter
- Van de Burgt Perfect Promo's
- Carroussel 's-Hertogenbosch
- Casino Nuland
- Clearvox

- Creatiez.nl
- Der Kreis Nederland B.V.
- Dimensys Nederland
- GDS Bouwsystemen BV
- Bakkerij De Groot V.O.F.
- Ramenfabriek A. op 't Hoog BV
- Hurkens Riolservice
- Jumping Den Bosch
- Koning Willem I College
- Kurvers Frencken Advocaten in Strafrecht BV
- De Looijer Electrotechniek BV
- Maanlichtbezorging.nl
- Macron Store 's-Hertogenbosch
- Mango Mobility
- Mari Frunt Woning- en Projectinrichting
- Metafa Holland BV
- OBR Ontstoppingsbedrijf Rosmalen
- Van den Oetelaar Bouwmaterialen
- Oma Bobs Snacks
- Piels Technische Installaties BV
- Princen Sport
- Q-Wash BV
- Riwal Hoogwerkers
- SAM the mail Company BV
- Schaap en Citroen BV
- Stupers Rosmalen
- Suit Supply BV
- G. van der Ven BV Aannemingsbedrijf
- Vismale Tankstation Exploitatie
- VPG Aluminium Ramen & Geveltechniek BV
- Vrolijk Online
- Warmteservice Den Bosch
- WCUP
- X2COM

FOODPARTNER

- Plus Engelen



DE HYPOTHEKENMAKELAAR.NL

Financieel maatwerk van Annuïteit tot Zero-bond en Verbijsterend Advies voor uw verzekering van Auto tot Zeilboot



- **LAAGSTE RENTE OOI !**
- **RUIM WONINGAANBOD**
- **NHG 2017 RUIMER (245KK)**
- **FLEXWERKERS SPECIAAL ARRANGEMENT**
- **ONDERNEMERS / ZZZP-ers OOK < 3 BOEKJAREN**
- **BOETERENTE TE HOOG?**
- **DAN MAAR BOETEVRIJ VERKOPEN ipv OVERSLUITEN of**
- **RENTEMIDDELEN ? CHECK UW KANSEN NU !**

INKOPPERTJE ! BEL DUS NU 073- 5944 112



DE HYPOTHEKENMAKELAAR.NL

Financieel maatwerk van Annuïteit tot Zero-bond en Verbijsterend Advies voor uw verzekering van Auto tot Zeilboot



JHERONIMUS

ACCOUNTANTS KANTOOR

Jheronimus Accountantskantoor is geen standaard accountantskantoor. We richten ons op de MKB'er die sturing wil geven aan zijn of haar onderneming. Deze sturing ondersteunen wij met actuele en toekomstgerichte informatie. Gedurende het jaar houden wij u op de hoogte over de ontwikkelingen binnen uw onderneming op financieel gebied. Maar, niet alleen in de achteruitkijkspiegel kijken is van belang. Door de voorruit kijken is nog zoveel belangrijker. Daarom staat de jaarrekening bij ons niet centraal, maar tussentijdse informatie. Hierbij hoort natuurlijk ook de fiscaliteit, zoals de aangifte inkomstenbelasting, vennootschapsbelasting en omzetbelasting.

Naast het accountantskantoor zijn we ook dealer van KING Business Software. Natuurlijk met een automatiseringsbril, maar ook vanuit onze expertise als accountant kunnen wij u hierbij optimaal van dienst zijn. De dienstverlening van Jheronimus Accountantskantoor nemen we serieus. U, als ondernemer, staat centraal. Hierbij vinden wij de volgende punten belangrijk en kenmerkend voor Jheronimus Accountantskantoor:

PERSOONLIJK

de koffie staat altijd klaar en u bent altijd welkom voor een gesprek.
Een e-mail sturen of een bericht via Whatsapp is natuurlijk ook geen enkel probleem.

DUIDELIJKHEID

er wordt helder uitleg gegeven over uw situatie, tegen een transparant tarief.

AFSPRAAK IS AFSPRAAK



www.ringengo.nl

Rechterstraat 3 | 5281 BS Boxtel
Tel: 0411-616580 | info@ringengo.nl

Clubgegevens

FC Den Bosch

Timmermans Infra Stadion De Vliert
 Victorialaan 21
 5213 JG 's-Hertogenbosch
 Capaciteit: 7.500 toeschouwers
 Telefoon: 073 - 646 47 00
 Fax: 073 - 646 47 09
www.fcdenbosch.nl
info@fcdenbosch.nl
www.fcdenbosch.tv
www.facebook.com/fcdenbosch
www.instagram.com/mijnfcdenbosch
www.twitter.com/mijnfcdenbosch

Raad van Commissarissen

Jan-Hein Schouten (voorzitter)
 Alexander Haas (commerciële zaken)
 Rob Kleijzen (juridische zaken
 en supporterszaken)
 Tobias Overgoor (commerciële zaken)
 Peter Poirters (financiële zaken)
 Michiel Stroink (communicatie)

Directie

Edward van Wonderen (Algemeen Directeur)

Management en medewerkers

Theo Teelen, manager algemene zaken
 Roel van der Krabben, manager
 marketing en communicatie
 Tommie van Alphen, accountmanager
 Frans Kleyzen, wedstrijdzaken
 en personeelszaken

Guido van de Kamp, facilitaire zaken
 Willem Heeren, veiligheidscoördinator
 Mees Vlemmings, marketing en communicatie

Voetbalzaken

Wiljan Vloet, trainer/coach
 Jan van Grinsven, keeperstrainer/
 assistent-trainer
 Erik van der Ven, assistent-trainer
 Paul Beekmans, assistent-trainer
 Anthony Lurling, spitsentrainer
 Pieter-Bas Bernard, looptrainer
 Mark Lakwijk, performance manager
 Hein de Lange, teammanager
 Fred van der Hoorn, hoofd scouting
 Harjan de Wit, wedstrijdanalyses
 Niels Ton, video-analist

Medische staf

Hans Herrings, clubarts
 Evert Scholten, hoofd medische staf
 Martin de Waal, fysiotherapeut
 Paul Eichelsheim, verzorger eerste elftal
 Elly van den Boogaard, diëtiste

Materiaalbeheer

Frank van Daal

Kidsclub

Junior Dragons

Supportersverenigingen

Supportersclub FC Den Bosch
 Postbus 2305
 5202 CH 's-Hertogenbosch
www.scfdb.nl
info@scfdb.nl

Supportersclub Den Bosch FC

www.denboschfc.nl
algemeen@denboschfc.nl

RJO Brabant United

Victorialaan 21
 5213 JG 's-Hertogenbosch
 Telefoon: 073 - 646 47 00
www.brabantunited.nl
info@brabantunited.nl

Businessclub FC Den Bosch

Postbus 2026
 5202 CA 's-Hertogenbosch
 Telefoon: 073 - 646 47 00
www.businessclubfcdenbosch.nl
info@businessclubfcdenbosch.nl

Bestuur Businessclub FC Den Bosch

Peter Taylor Parkins (voorzitter)
 Sander Martens (voorzitter)
 Sheila Gijselman (bestuurslid events)
 Joris Nagtzaam (bestuurslid financieel)
 Martin Vroom (bestuurslid communicatie)



MAX MOET NOG VEEL LEREN.



Help u betalen? Adopteer dan onze aspirant-geleidehond. Geleidehonden leidt sinds 1935 honden op ten behoeve van visueel gehandicapten in Nederland. Geleidehonden hebben

Help hem blindengeleidehond worden. Ga naar
adopteereenpup.nl

KESER KANTOOR TOTAAL

Uw specialist op het gebied van
Kantoorartikelen, Kantoorapparatuur,
Documentsystemen & Kantoormeubilair

*Denk je aan Kantoor?
Dan denk je aan KESER*



Kasteleinenkampweg 9-D
5222 AX 's-Hertogenbosch
T 073 - 612 4181
info@keserkantoor.nl
www.kesershop.nl



La solución para aprender lenguas

Het goed beheersen van een vreemde taal in woord en geschrift is bij internationaal zakendoen van onschatbare waarde. ILC biedt taal- en cultuurtrainingen in iedere denkbare taal waarbij flexibiliteit in inhoud en planning vanzelfsprekend is. Individueel of in groepsverband, intensief of gefaseerd, op onze locatie of bij u op locatie. Onze ervaren native speakers helpen u graag om uw succes op de internationale markt mogelijk te maken.



ILC
International
Language Centre

**ILC International
Language Centre**
Cartografenweg 34
5141 MT Waalwijk
T 0416-563000
E info@ilc-talen.nl
I www.ilc-talen.nl



KINDEREN GRATIS TOEGANG

TOT EN MET 12 JAAR



WWW.FCDENBOSCH.NL/TICKETS

HOOFDSPONSOR

VAN WANROOIJ

SUBHOOFDSPONSOR/NAAMGEVER STADION

T **TIMMERMANS** INFRA

LEARNING/DEVELOPMENT PARTNER

 **SCHOUTEN & NELISSEN**

ELITEPARTNERS

AMACOM
THE AMAZING COMPANY

 **Bavaria**

macron
SPORTSWEAR

 **TOYOTA**
Jos van Bortel
Autosponsor